

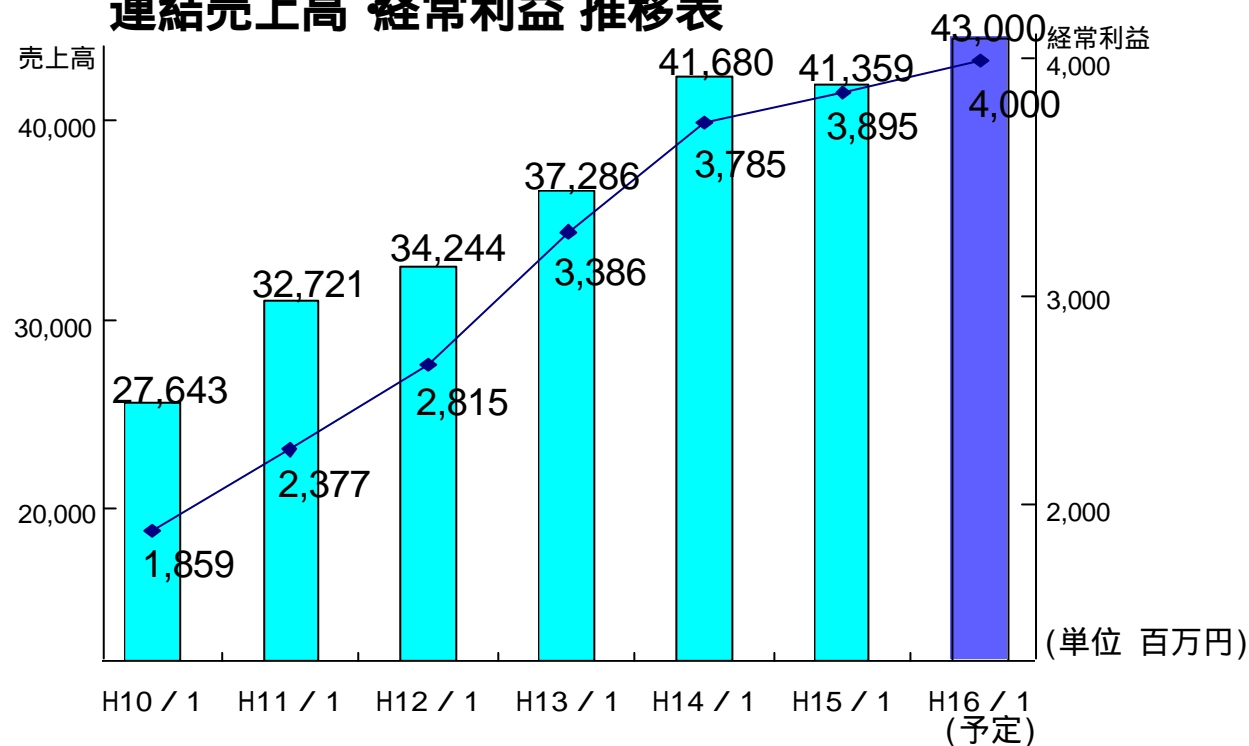
**激動の時代への勝ち残りをめざして
個性あるサービスを的確・確実に安く提供」**

平成15年3月27日

株式会社 **シーイーシー**

10期連続増益 (15年1月期、経常利益) 過去5年間のCAGR (年平均成長率8.5%)

連結売上高 経常利益 推移表



15年1月期	売上	対前年度比	0.8%減	413億59百万円
	経常利益	同	2.9%増	38億95百万円
16年1月期	売上	対前年度比	4.0%増	430億円
	経常利益	同	2.7%増	40億円

1. 個性あるサービス

- ソリューションサービスの品揃えによる拡大
 - WonderWeb, SmartSESAME, Smart-IDiA, LogKITなどの従来ソリューション強化、新たなパッケージソフト自社開発
 - 国内外のソフトベンダーとのアライアンスを積極推進
- ソフトウェア開発に加え、情報システムサービス事業に注力
 - アウトソーシング事業 15年度 対前期比 8%増の90億円を計画
- プライム商談の拡大
 - 平成14年度
 - FFA(ワールドカップのネットワークインテグレーション)、T社(アウトソーシング)、S社(商品検証)
 - 平成15年度
 - コンサルティング機能、創注活動の強化
 - 大手ベンダーとのビジネスパートナーとしての商談拡大

2.的確・確実に

- 品質向上
 - ISO9001取得済(96.12)
 - 今年度、全社展開し12月末までに、全事業所のISO9001取得計画
 - 高度情報処理技術者の増加
- 納期
 - プロジェクトマネジメント力強化
 - 本社レベル、全社レベルのプロジェクト管理会議の実施
 - プロジェクトマネジメント力強化研修実施

3.安く

- 中国パワーの積極活用
 - 中国活用ノウハウ保有 (10年以上の実績)
 - 上海宝信 (宝山鉄鋼の情報システム部門子会社)との提携強化
 - ブロードバンドによるTV会議システムの活用 (4月より運用開始)
- ソフトウェアの再利用、部品化の推進

4. 経営基盤強化

- 最前線のビジネス拠点 4月 1日より開設
 - 本社事務所を渋谷区恵比寿に移転
 - 創注活動量増大、顧客に密着したサポート体制推進
- 新社内情報システム構築下期より運用開始
 - 業務効率の向上、意思決定のスピード化
- 組織再編
 - ソリューションビジネス強化
 - 首都圏の営業部隊を業種別を基本として再編、統合