

決算説明会 資料

2007年度中間期決算と今後の展開

2007年9月26日



07年度 中間期業績概況



	06年度	07年度	07年度中間実績値		
	中間実績値	中間予想		予想差 (比率)	前年差 (比率)
売上	24,384	25,500	25,592	9 2 0 . 4 %	1,207 5.0%
営業利益	1,243	-	1,257	ı	1 3 1 . 1 %
営業利益率	5 . 1%	_	4 . 9 %	-	-
経常利益	1,338	1,150	1,269	1 1 9 1 0 . 3 %	- 69 - 5.2%
経常利益率	5 . 5 %	4 . 5 %	5 . 0 %	_	_
中間(当期)純利益	767	4 0 0	5 4 2	1 4 2 3 5 . 5 %	- 224 - 29.2%
中間(当期)純利益率	3 . 1 %	1 . 6 %	2.1%	<u> </u>	_





セグメント別業績状況

	2006年 中間期売上	2007年 中間期売上	増減額	増減率
ソフトウエア開発	12,987	13,661	6 7 3	5 . 2 %
情報システムサービス	11,397	11,931	5 3 4	4.7%
プロフェッショナル	6,986	6,815	- 171	- 2.5%
アウトソーシング	3 , 2 2 1	3,906	6 8 3	21.3%
パッケージ	1,190	1,211	2 2	1 . 8 %





売上高 顧客別構成比

	2006年度中		度中間期	2007年度中間期		前年比			
				金額	構成比	金額	構成比	増減額	伸び率
富	士	通	G	4,801	19.7%	5,013	19.6%	212	4.4%
	∃	タ	G	1,980	8.1%	2,096	8.2%	115	5.8%
N	T	T	G	635	2.6%	515	2.0%	-120	-18.9%
官	4	7	庁	665	2.7%	1,284	5.0%	619	93.0%
	主要	4社	計	8,083	33.1%	8,910	34.8%	826	10.2%
主	要1	0社	計	13,784	56.5%	13,758	53.8%	-26	-0.2%
	そ(の他	計	10,601	43.5%	11,835	46.2%	1,234	11.6%





売上高 業種別構成比(単体)

	業種		2006年度 中間期	2007年度 中間期	増減額	伸び率 (07年度構成比)
製		造	9,720	10,281	5 6 1	5.8%(58.0%)
金		融	1,610	2,030	4 2 0	26.1%(11.5%)
流		通	7 2 0	8 3 1	1 1 1	15.4%(4.7%)
情	報 通	信	2,886	2,890	4	0.1%(16.3%)
そ	の	他	1,247	1 , 6 8 1	4 3 4	34.8%(9.5%)
総		計	16,182	17,714	1,530	9.5%(100.0%)



07年度 通期業績の見通し

売上高 530億円 前年比8.6%増、 経常利益 32億円 前年比18.1%増を予想

	06年度	07年度	
	通期実績値	通期予想值	前年比
売上	48,802	53,000	4 , 1 9 7 8 . 6 %
営業利益	2,527	3,200	672 26.6%
営業利益率	5 . 2 %	6.0%	_
経常利益	2,709	3,200	490 18.1%
 経常利益率	5 . 6 %	6.0%	_
当期純利益	1,535	1,700	164 10.7%
当期純利益率	3 . 2 %	3 . 2 %	_

07年度 通期業績の見通し



売上増の見通し

売上 530億円(前年比 42億円増)

ソフトウエア開発事業 17億円増、情報サービス事業25億円増

アウトソーシング事業 + 8.6 億円(センタサービス + 7 億円、データエントリ + 1 億円)

プロフェッショナルサービス + 12億円(第3者検証S + 3億円、仕入販売 + 8億円)

西テレ情報サイエンス、シーイーシー・エイアイサービス + 7億円

経常利益増の見通し

経常利益 32億円(前年比 5億円増)

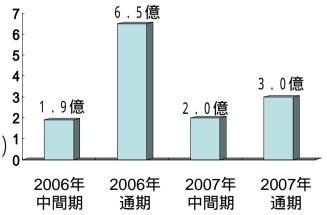
不採算減少、生産性向上、単金アップ等

1.3ポイント粗利改善20.2% 18.9%(+15億円)

販管費 0.3ポイント改善 14.2% 14.5%(+8.2億円)

営業外収支 - 1.8億円

【不採算PJ推移】



07年度 事業の推進状況



新規ビジネスの推進

- 2月 ·ビジネスシステム検証(PROVEQ)の立上げ
 - ·GMOホスティング&セキュリティ社と提携し、SaaSビジネスを展開
- 3月 ・マイクロソフト社と営業支援ソリューション分野で協業強化
- 4月 ·ProofPoint社と提携し、セキュリティ(スパム対策)ソリューション強化
- 7月 ·SmartSESAME SecurePrint!エンタープライズ 販売開始
 - ·大分県庁基盤システムでのOSS活用に向けた導入実証をもとに 統合認証ソリューションの立上げ
 - ·大手百貨店系列のスーパーにて省エネシステムEcoBinoの環境構築中

事業基盤の強化

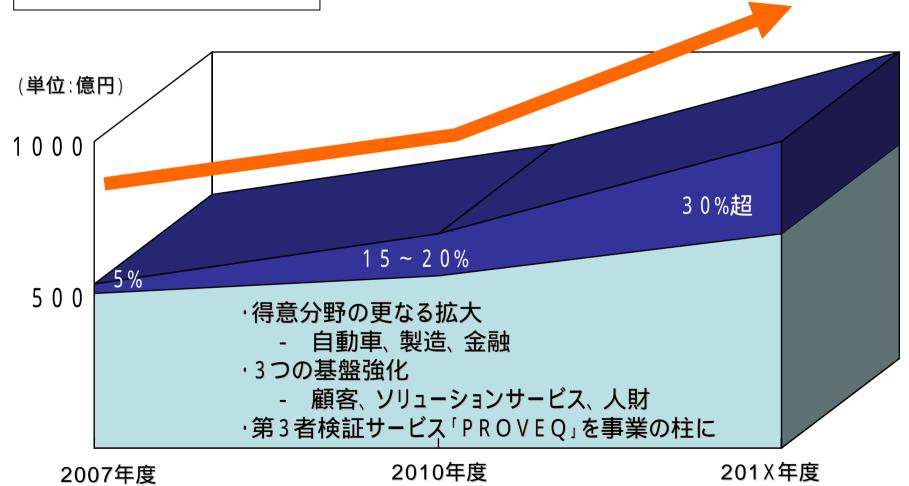
- 3月・エルミック・ウェスコムと資本・業務提携
- 5月 ・西テレ情報サイエンスと資本提携
- 6月・エイ·アイサービスから3Dシミュレーションソフト「RalC」の営業権を譲受
- 7月 ·イーストラテジー破産に伴うEPS事業の継承

次期中長期経営の方向性









事業展開



システム開発、ITソリューション・サービス、検証の 3つを事業の柱に、新たなソリューションを展開

PROVEQ

デジタル家電等のエンベデッド システム検証に加え、

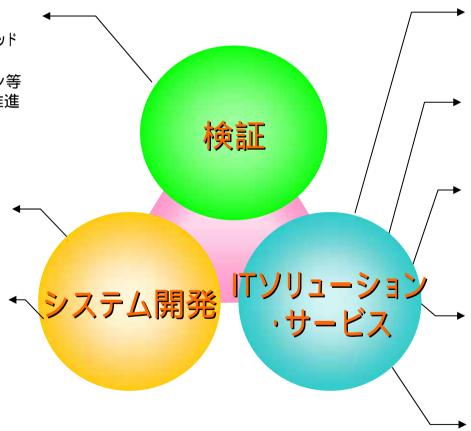
Webや業務アプリケーション等のビジネスシステム検証を推進

SIYリューション拡大

製造業に向けに、ソリューション メニューを拡充

Ral C

物流業・製造業向けに、ソリューションメニューを拡充



省エネビジネス

EcoBinoを商材に流通業向け に事業推進

SmartSESAME

SecurePrint! エンタープライスを 商材に金融業向けに内部統制 の強化ソリューションを展開

OSS

大分県でのOSS導入実証をベース に統合認証ソリューションの展開 情報共有ソリューションの展開

- OpusSquareBlog/SNS/WiKi 等

データセンター

都市型データセンターを武器に 好業績のネット関連企業向けに 事業推進

ネットビジネス

e-mono横丁、ソフトダイレクト等、 ネットを活用したビジネスを推進

事業展開

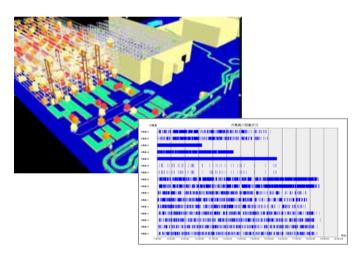


3 D物流シミュレーションソフト「RalC」による物流業・製造業向けソリューションの拡充

人や物の動きを3Dモデル化し、稼働率や効率化をシミュレート、コストの見える化で業務全体の最適化を図る

· 導入実績 115社

花王、NEC、竹中工務店 ニチレイ、日本通運、東芝、 三菱化学エンシニアリングなど



・ユーザメリット

事前に作動データを収集、設備稼働環境をシミュレートし、 コストの削減を図る。設備の稼働状況の把握と最適効率 の「見える化」を実現

事業展開



第3者検証サービス「PROVEQ」事業を拡充

検証工程の専業化で品質向上の要求に応える

携帯電話等での 検証実績と/ウハウ



業務アプリの検証に適用拡大 システム検証 - ビジネスシステム検証 プロフェッショナル検証 エ T ガバナンス検証



ソフトウエア開発の全工程を網羅した、品質維持·生産性 向上のための仕組み(統制)を提供 第3者検証により、障害要因を事前に抽出

「システムの信頼性・可用性・安全性」の評価

「システムの脆弱性」の診断

07年度 配当予想の変更



平成20年2月の創立40周年にあたり、今期末は普通配当金に加え、 1株につき5円の記念配当を予定

【1株あたりの配当金の推移】

決 算 期	2006年1月	2007年1月	2008年1月
中間期配当金	10円00銭	12円50銭	13円50銭
期末配当金	15円00銭	14円50銭	18円50銭
年間配当金	25円00銭	27円00銭	32円00銭
配当性向	29.8%	28.6%	

普通配当 13円50銭 記念配当 5円00銭



Shape your future



[お問合せ先]

株式会社シーイーシー

広報部 03-5789-2442

経理部 046-252-4111

- 本資料は、投資を勧誘する事を目的として作成されたものではございません。
- また、本資料に記載しております将来の業績に関する見通しは、日本経済や情報サービス産業の動向、その他現時点で 入手可能な情報による判断及び仮定により、算出しております。従いまして、予想に内在する不確定要因や今後の事業 運営における内外の状況変化等により、変動する可能性がある事をご承知おきください。