

2025年1月期第2四半期決算補足資料

株式会社シーイーシー (9692) 2024年9月9日

2025年1月期第2四半期累計決算ハイライト



2025年1月期第2四半期業績概要

- 業績は堅調に推移し売上高+4.3%、成長投資により営業利益▲7.8%
- 上期業績予想に対し、売上高99.5%、営業利益102.8%の進捗率
- 受注高+6.6%、受注残高+4.7%と伸長、過去最高を更新

2025年1月期 業績見通し

- 通期業績予想は3月8日公表数値より変更なし
- 成長投資は計画通りに執行予定

株主還元

■ 6月7日に30億円を上限とした自己株式の取得および今期内での消却を決議





- 1. 2025年1月期第2四半期経営成績
 - 2. 2025年1月期通期業績見通し
 - 3. VISION 2030 (長期展望)
 - 4. Appendix

連結経営成績



- DX需要増加に伴い、**主力事業・注力事業ともに計画通り**に推移
- **成長投資による費用増**はあるが、**売上高・売上総利益は過去最高を更新**

	FV2024/20田土	EV202	に/20目記	前年同	期比
	FY2024/2Q累計	F 1 202	5/2Q累計	増減額	増減率
売上高	26,445	'	27,570	+1,124	+4.3%
売上総利益	7,161	'	7,438	+ 277	+ 3.9%
同率	27.1%		27.0%	—	▲ 0.1pt
営業利益	3,525		3,250	▲ 275	▲ 7.8%
同率	13.3%		11.8%		▲ 1.5pt
経常利益	3,549		3,268	▲280	▲ 7.9%
同率	13.4%		11.9%		▲ 1.5pt
_{親会社株主に帰属する} 中間純利益	2,452		2,213	▲238	▲9.7%
同率	9.3%		8.0%	—	▲ 1.3pt

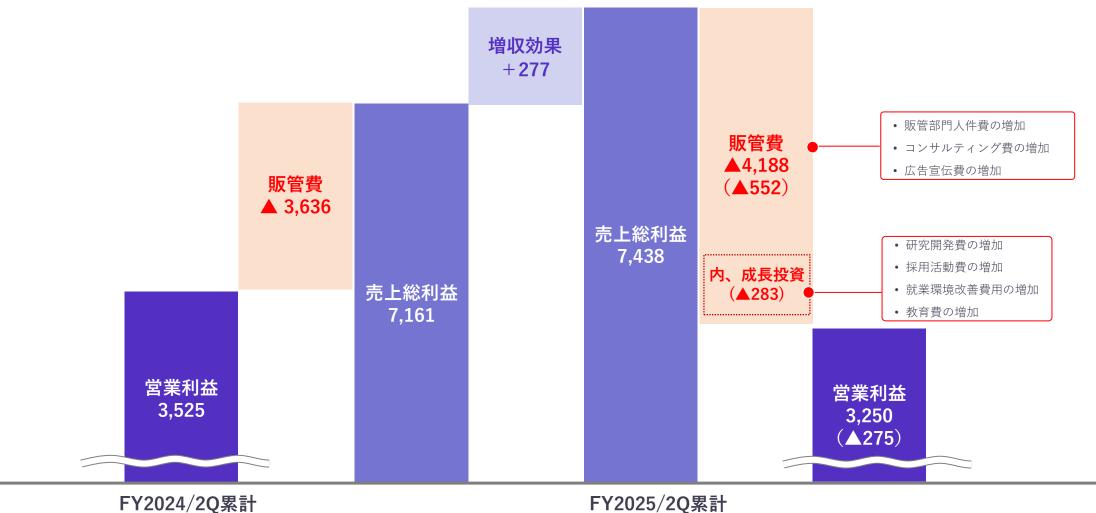
(単位:百万円)

営業利益の主な増減要因



■ 売上総利益は過去最高を更新、成長投資を含む販管費は増加

(単位:百万円)



© Computer Engineering & Consulting Ltd. All rights reserved.

事業セグメント別業績



- デジタルインダストリーは、主力・注力事業ともに好調に推移し**増収・増益**
- サービスインテグレーションは、注力事業の伸長により**増収**も、**大型案件の反動減により減益**

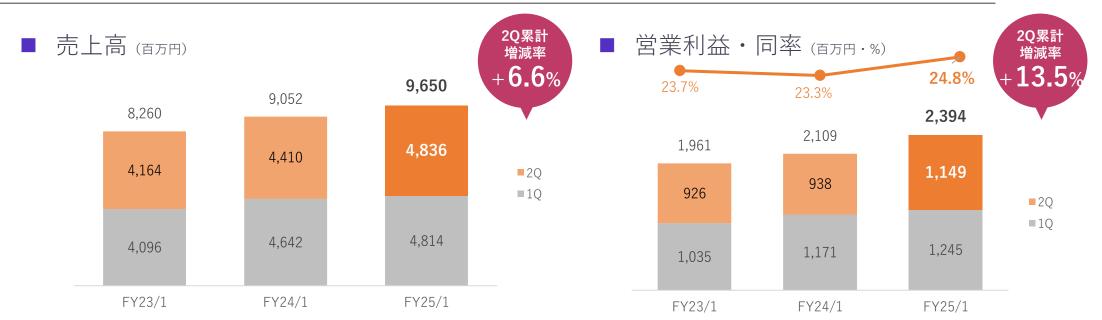
(単位:百万円)

	2024年1月期/2Q累計		2025年1月	期/2Q累計	増減額	
	売上高	営業利益・率	売上高	営業利益・率	売上高 (増減率)	営業利益 (増減率)
デジタル インダストリー	9,052	2,109 23.3%	9,650	2,394 24.8%	+ 598 (+6.6%)	+ 284 (+13.5%)
サービス インテグレーション	17,393	3,524 20.3%	17,919	3,343 18.7%	+ 525 (+3.0%)	▲180 (▲5.1%)
全社費用 [※]	_	▲ 2,108	_	▲2,487	_	▲379
合計	26,445	3,525 13.3%	27,570	3,250 11.8%	+ 1,124 (+4.3%)	▲ 275 (▲ 7.8%)

※全社費用は、主に報告セグメントに帰属しない管理部門に係る費用

デジタルインダストリー事業





事業区分	売上高 増減率	利益 増減率	ポイント
スマートファクトリー		<u> </u>	・工作機械メーカーの投資抑制の影響は残るも、 生産システム開発投資は復調傾向
		1	・利益面では FA開発の商談増加 により 開発コンサル支援業務 が増加し増益
コネクティッドサービス			・モビリティ関連の クラウド開発 や自動車産業向けの ビッグデータ分析基盤構築が好調
			・利益面ではクラウド開発およびビッグデータ分析基盤構築案件の増加により増益
中部サービス			・主要顧客における基幹系(設計領域)のシステム開発案件が好調
中間ケーとへ		7	・利益面ではシステム開発案件の増加に伴い増益
西日本サービス			・顧客システムのリプレースに伴う EOLサービス、物流ソリューション「LogiPull 」が堅調
四日本リーし入		7	・利益面ではEOLサービスが増加し増益

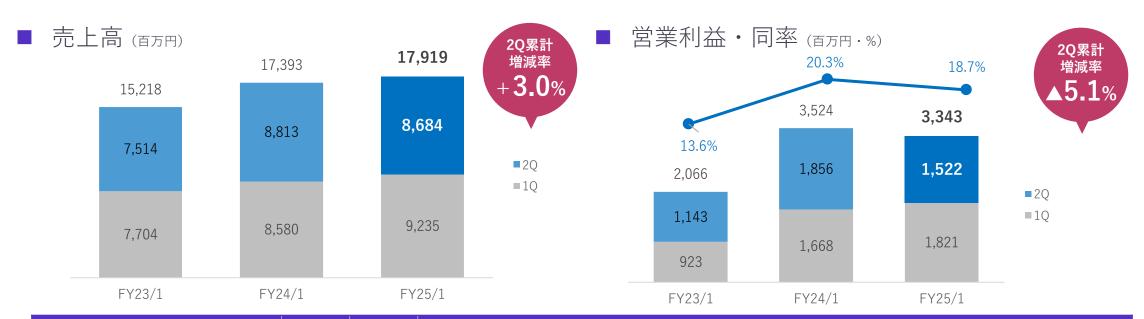
★+10%以上
★+5~10%未満
▲ ±5%未満



▲5~10%未満

サービスインテグレーション事業



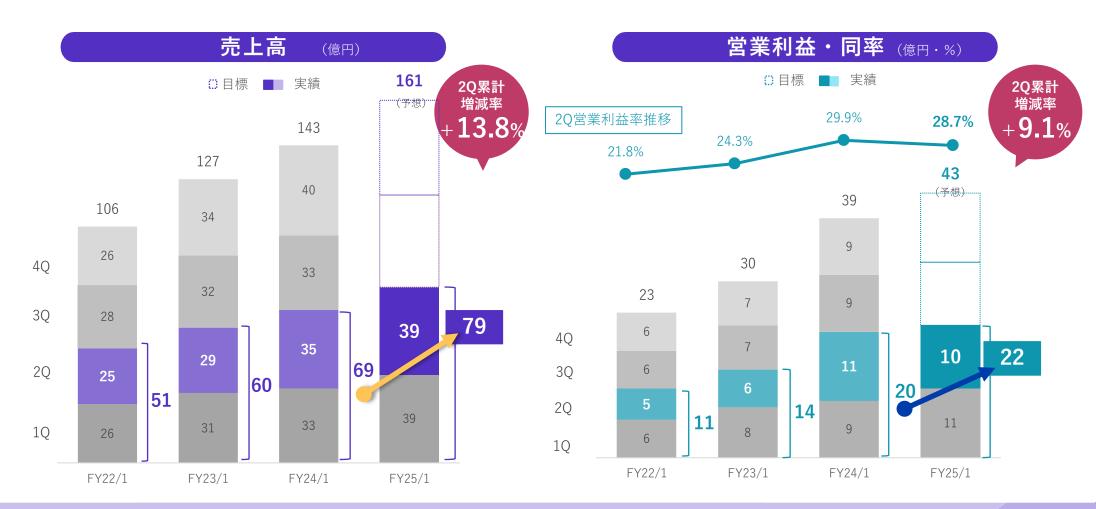


事業区分	売上高 増減率	利益 増減率	ポイント
サービスインテグレーション			・売上高は、 マイクロソフト連携 および マイグレーション 領域ともに順調に増加 ・利益面では、主力事業のシステム開発及び注力事業も押しなべて伸長し、 増益
プラットフォームアーキテクト			・売上高は、セキュリティ事業が健闘し増収も、ICTインフラ構築事業は案件延伸の影響等により 微増収 ・利益面では、セキュリティ事業の大型案件反動減により減益
グループ会社			・金融業向けシステム開発が伸び悩んだものの、その他の システム開発商談は前期並みに推移し微増収

注力事業の進捗



■ 顧客のDX需要に沿ったICT利活用提案が奏功し、**増収・増益**



注力事業の進捗詳細



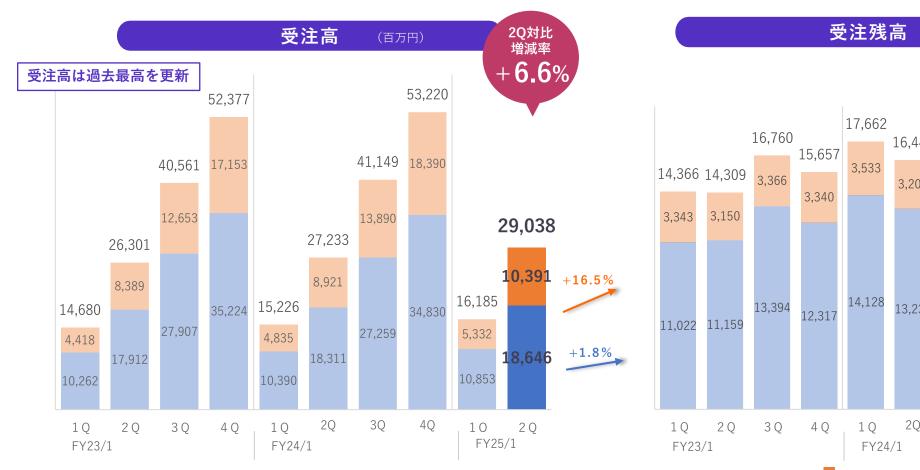
■ **モビリティ、マイクロソフト連携**が全体をリード

デジタルイン	生産・物流 ソリューション	売上高増減率 + 17.1%	・生産:主要顧客の投資抑制影響は継続も、 DX伴走支援サービスが伸長 ・物流:「2024年物流問題」を背景に、空輸業界向け 物流システム開発が伸長	
ルインダストリー	モビリティ サービス	通期目標進捗率 47.4%	・自動車メーカー向けのクラウド開発や ビッグデータ分析基盤構築案件が好調 ・BEV 関連の車載制御ソフト開発 が増加	
**	マイクロソフト連携 サービス		・ローコード開発需要が増加し、 Power Platformが好調 ・ 生成Al(Azure OpenAl)サービス のリリースによりコンサル商談が増加	
サービスインテグ	マイグレーション サービス	売上高増減率 + 11.5% 通期目標進捗率 50.5%		・ クラウド化・セキュリティ強化 を目的としたマイグレーション商談が堅調 ・レガシーマイグレーションの引合いは増加も、商談化までが長期化傾向
レーシ	セキュリティ サービス		・セキュリティ監視サービス(SOC)は医療系市場の開拓が進み伸長 ・自社製品(SmartSESAME)は金融機関向けのPCログオン拡販が堅調	
ョン	DXクラウド基盤		・ 2026年1月期からの商用化 を予定。自社製品のSaas化によるサブスク展開から	

受注高・受注残高の推移



- デジタルインダストリー:自動車メーカーを中心とした製造業顧客のICT投資意欲は高く受注も増加
- サービスインテグレーション:システム開発案件及び注力事業領域の案件増加により受注が増加





業種別売上高



(単位:百万円)

	FY2024/2Q	FY2025/2Q	前年同	司期比
	F 12024/2Q	F12025/2Q	増減額	増減率
製造業	11,423	12,521	+1,097	+9.6%
(構 成 比)	(43.2%)	(45.4%)	+1,097	+3.070
通 信・情サビ業	7,003	6,929	▲ 73	▲ 1.0%
(構 成 比)	(26.5%)	(25.1%)	A 13	1.0 /0
金融業	2,436	2,369	▲ 66	▲ 2.7%
(構 成 比)	(9.2%)	(8.6%)		A Z.1 /0
流 通 業	1,539	1,840	+300	+19.6%
(構 成 比)	(5.8%)	(6.7%)	+300	+13.070
官公庁	1,946	1,727	▲ 218	▲ 11.2%
(構 成 比)	(7.4%)	(6.3%)	A 210	11. 2/0
その他	2,096	2,181	+84	+4.0%
(構 成 比)	(7.9%)	(7.9%)	+04	±4.U /0
合 計	26,445 (100%)	27,570 (100%)	+1,124	+4.3%

業種別のポイント

【製造】

自動車メーカーを含む主要顧客 のシステム開発案件が好調

【通信・情サビ】

キャリア向けのシステム開発 案件が減少

【流 通】

マイクロソフト連携ビジネス (PowerPlatform)が増加

【官公庁】

官公庁向けのシステム開発案件 が増加も、前期計上の大型案件 の反動減により減少

貸借対照表



(単位:百万円)

	2001	2001/-		
	2024年 1月末	2024年 7月末	増減額	増減率
流動資産	39,005	39,137	+ 131	+ 0.3%
うち現金及び預金	26,714	26,265	4 449	▲ 1.7%
固定資産	12,385	13,302	+916	+ 7.4%
総資産	51,391	52,439	+ 1,048	+ 2.0%
流動負債	9,006	9,249	+ 242	+ 2.7%
固定負債	1,597	1,628	+30	+ 1.9%
自己資本	40,760	41,525	+ 765	+ 1.9%
自己資本比率	79.3%	79.2%	_	▲ 0.1pt

ポイント

【資産】増加

退職給付に係る資産の増加 投資有価証券評価額の増加 自己株式取得による現預金減少

【負債】増加

未払法人税等の増加

【自己資本】増加

利益剰余金の増加 自己株式の増加





- 1. 2025年1月期第2四半期経営成績
 - 2. 2025年1月期通期業績見通し
 - 3. VISION 2030 (長期展望)
 - 4. Appendix

2025年1月期通期業績予想



■ 通期業績予想は3月8日公表値より変更なし

(単位:百万円)

		2025年	1月期	2024年1月期			
	上期実績	進捗率	下期予想	通期予想	通期実績	前期	比
	上朔天祺 	连抄竿	「知了'心	迪 朔丁/ 心	地别天 祺	差	増減率
売上高	27,570	48.8%	28,930	56,500	53,124	+ 3,376	+6.4%
売上総利益	7,438	48.0%	8,062	15,500	14,096	+1,404	+10.0%
同率	27.0%	_	27.9%	27.4%	26.5%	_	+0.9pt
営業利益	3,250	51.8%	3,030	6,280	6,361	▲81	▲ 1.3%
同率	11.8%	_	10.5%	11.1%	12.0%	_	▲ 0.9pt
経常利益	3,268	51.9%	3,032	6,300	6,409	▲109	▲ 1.7%
同率	11.9%	_	10.5%	11.2%	12.1%	_	▲ 0.9pt
親会社株主に帰属する 当期純利益	2,213	51.5%	2,087	4,300	4,541	▲241	▲ 5.3%
同率	8.0%	_	7.2%	7.6%	8.5%	_	▲ 0.9pt

2025年1月期事業セグメント別業績予想



■ 事業セグメント別通期業績予想も3月8日公表値より変更なし

(単位:百万円)

		2025年1月期/上期		2025年1	月期/通期	進捗率	
		売上高	営業利益 同率	売上高	営業利益 同率	売上高	営業利益
デジ インダフ	タル ストリー	9,650	2,394 24.8%	20,200	4,800 23.8%	47.8%	49.9%
	内、注力事業	3,463	_	7,300	_	47.4%	_
サー インテグ ι		17,919	3,343 18.7%	36,300	6,110 16.8%	49.4%	54.7%
	内、注力事業	4,448	_	8,800	_	50.5%	_
全社	費用	_	▲ 2,487	_	▲ 4,630		53.7%
合	計	27,570	3,250 11.8%	56,500	6,280 11.1%	48.8%	51.8%





- 1. 2025年1月期第2四半期経営成績
 - 2. 2025年1月期通期業績見通し
 - 3. VISION 2030 (長期展望)
 - 4. Appendix

理念体系の再構築



■ VISION 2030の羅針盤として理念体系を再構築中



VISION 2030 アウトライン



エッセンシャルカンパニーを目指して

Stage-0 | 成長基盤の整備

- 提供サービスの拡充
- 営業本部設置による提案力強化
- 採用活動/PM育成推進による 人材・技術力強化
- 将来を見据えた成長投資による 経営基盤強化
- 事業セグメント再編(計画)

FY25-FY27 次期中期経営計画

FY22-FY24 現中期経営計画

前中期経営計画

VISION 2030 売上高 1,000億円 FY28-FY30 次々期中期経営計画

2nd Stage |創出価値の拡大

- 新たな柱となる事業の確立
- 事業規模拡大の加速
- イノベーションを創出する企業 文化醸成
- 事業を通じた社会的価値の拡大

1st Stage |事業変革の加速

- 新たな事業セグメントの推進
- 提供サービスの広域拡販
- 成長投資とM&A活動の加速
- 先端技術者の採用・育成の促進
- DE & Iの推進

次期事業セグメント (概要)



■ 環境変化のスピードに対応するため事業セグメントを再編

現行セグメント

デジタルインダストリー事業

製造業のお客様を中心に、業務の効率化や 品率の向上、魅力ある製品づくりを支援す るICTサービス・製品を提供

サービスインテグレーション事業

企業・組織の業務改革・改善に必要な、 ICTライフサイクル全般を支援。 クラウド、セキュリティ含むICTサービス・製品をトータルで提供

※詳細は2025年3月開示の中期経営計画資料にて開示予定

次期セグメント

インテグレーション 事業(仮称)

長年にわたり培ってきた業界知見と顧客理解をも とに、従来のシステム開発にとどまらず、企画か らインフラ設計・構築、運用までワンストップで インテグレーションサービスを提供

コネクティッド 事業(仮称)

IoTやSF領域における豊富な実績とノウハウを活かし、産業間の垣根を超えたデータ統合や分析プラットフォームを提供

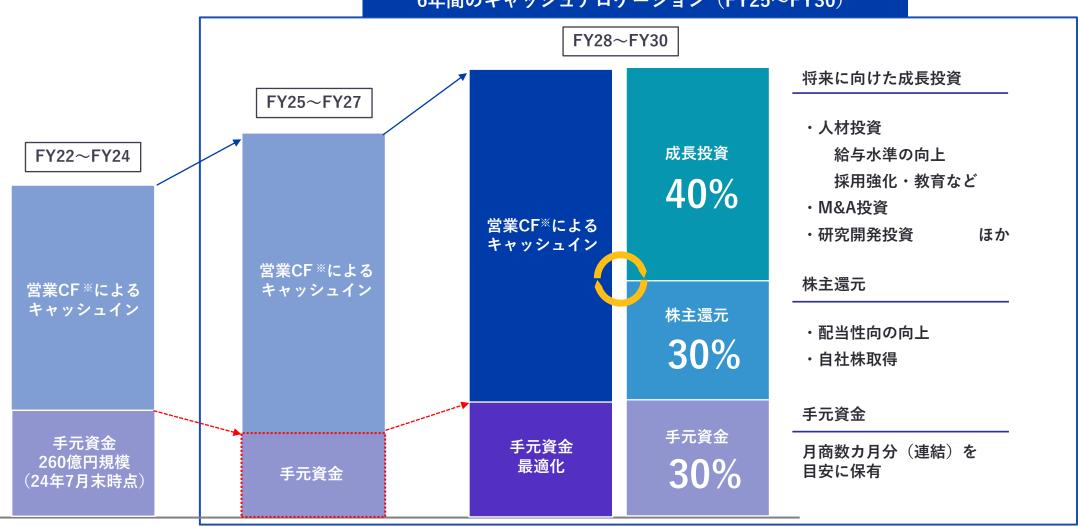
ソリューション 事業(仮称)

様々な業界の顧客への製品・サービス提供で培ってきたICT資産とノウハウを活かし、自社の製品・サービスを中心とした、「安心・安全」をコンセプトとしたソリューションを提供

VISION 2030 キャッシュアロケーション方針







※営業CF:予測される営業CF + 人材投資 + 研究開発費

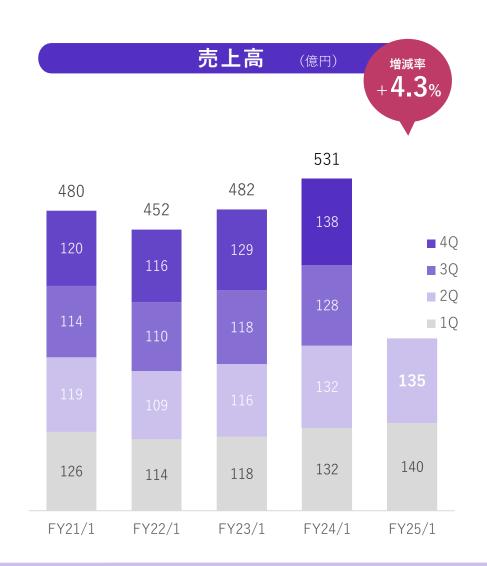


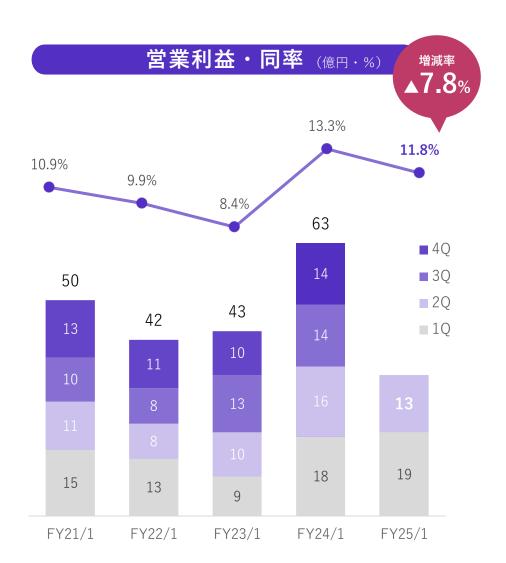


- 1. 2025年1月期第2四半期経営成績
 - 2. 2025年1月期通期業績見通し
 - 3. VISION 2030 (長期展望)
 - 4. Appendix

四半期業績推移







受注状况



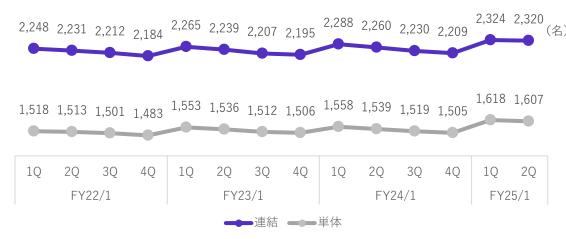
■ **コネクティッドサービス**および**サービスインテグレーション**が増加

ギ	スマートファクトリー	・工作機械メーカーの投資抑制影響は継続も、 工場DX案件の引合いは増加 ・DX伴走支援サービスが増加傾向にあり、生産管理システムの開発支援が伸長
デジタルインダス-	コネクティッドサービス	・自動車メーカー向けの ビッグデータ分析基盤構築やクラウドサービス開発が引き続き好調 ・BEV 関連の車載制御ソフト開発に加え、車載検証も 増加
ンダストリ	中部サービス	・主要顧客における 生産管理系システムや部品表システム更新案件 が増加
1	西日本サービス	・物流ソリューション「LogiPull」は空輸業向けの大型商談獲得により伸長
サ ビ ス	サービスインテグレーション	・マイクロソフト連携はDynamics 365に加え、 Power Platform案件が増加 ・マイグレーションは クラウド移行案件が堅調 、加えてシステム更改案件が増加
ビスインテグレー	プラットフォームアーキテクト	・ガバメントクラウド関連のリモート運用案件とセキュリティ監視サービス(SOC)が増加 ・自社製品(SmartSESAME)は金融業向けにPCログオンが堅調
レーション	グループ会社	・主要顧客向けの受注は前期並みに推移し、その他の システム開発商談は増加

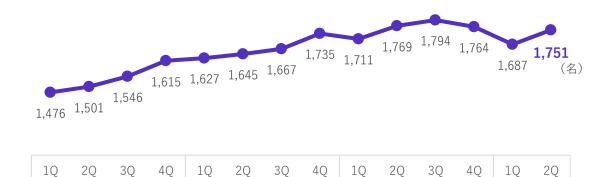
その他の指標



■ 従業員数の推移



■ パートナー人数の推移 ※¹



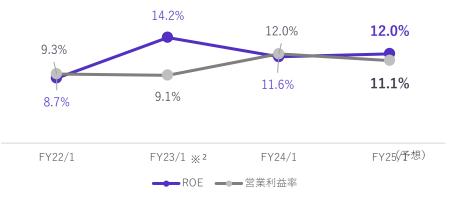
FY24/1

FY25/1

FY23/1

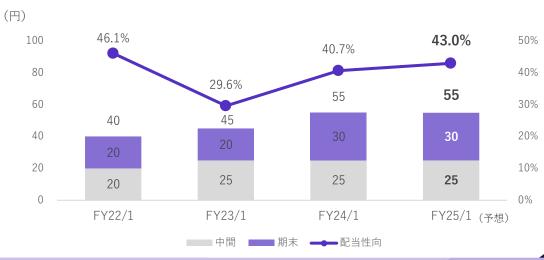
※¹シーイーシー<単体> 請負契約含めず

■ ROE・営業利益率推移



※22023年1月期 上期は投資有価証券売却による特別利益を計上し5円増配

■ 配当性向および配当金推移



FY/1

中期経営計画 Vision 2025基本方針(再掲)



Vision 2025「ICT技術で未来を創る企業」へ



	売上高	経常利益	経常利益率	ROE・配当性向
経営指標の目標値	565億円	63億円	11%以上	ROE:12%以上 配当性向:40%以上

会社概要



名 称 株式会社シーイーシー

Computer Engineering & Consulting Ltd.

設立年月日 1968年2月24日

上場取引所 2022年4月(プライム市場) 2001年7月(東証一部)

資本金 65億8千6百万円

売上高 531億2千4百万円(2024年1月期)

各種許認可 ■経済産業省システム監査企業台帳登録企業

■経済産業省情報セキュリティサービス台帳登録企業

■プライバシーマーク認定事業者11820032(13)

■JOA認定

・品質マネジメントシステム

ISO9001:2015 (登録証番号JQA-1481) ・情報セキュリティマネジメントシステム

ISO/IEC27001 (登録証番号JQA-IM0007)

クラウドサービス情報セキュリティマネジメントシステム

ISO/IEC27017(登録証番号JQA-IC0040)

・ITサービスマネジメントシステム

ISO/IEC20000(登録証番号JQA-IT0005)

・環境マネジメントシステム

ISO14001:2015(登録証番号JQA-EM7701)

■電気通信工事業 国土交通大臣(般-4)第28700号 (許可年月日:2022年11月21日) 従業員数

連結子会社

本社事務所

代表者

事業内容

2,320名(2024年7月31日現在)

8 計

〒150-0022 東京都渋谷区恵比寿南1-5-5 JR恵比寿ビル

代表取締役社長 姫野 貴

■デジタルインダストリー事業

製造業のお客様を中心に、業務の効率化や品質の向上、魅力ある 製品づくりを支援するICTサービス・製品を提供

■サービスインテグレーション事業

企業・組織の業務改革・改善に必要な、ICTライフサイクル全般を支援 クラウド、セキュリティ含むICTサービス・製品をトータルで提供

<サステナブルな社会実現に貢献する2つの事業>

デジタルインダストリー事業 Digital Industry

製造業特化の ICT パートナー

サービスインテグレーション事業 Service Integration

ICT のトータルインテグレーター

社会課題への取り組みを通じた ESG 経営の推進およびお客様の事業発展へ貢献

スマート工場化で進む ICT ニーズ

お客様の IoT 導入、PoC 拡大

Al、loT、センシング技術

FA 制御、ロボット・設備のノウハウ蓄積



ICT インフラ全般のノウハウ

自社 DC、クラウド連携基盤

業種・業務特化型システム

進化するセキュリティ脅威からの防御

【セグメント情報】デジタルインダストリー事業



製造業特化のICTパートナー

	事業概要	強み
スマートファクトリー	● 製造業の生産物流分野を対象とする 製品企画、製品開発・システム開発、保守、ソリューションサービス業務	工場現場の情報基盤AI画像認識・検知OT領域のノウハウ自社製品のラインアップ
コネクティッド サービス	 モビリティを中心とした IoT コネクティッド分野に関するコンサルティング・システム開発・保守運用、ソリューションサービス業務 車載機器を中心とした組み込みソフトウエア開発に関する業務 自動テスト、CI/CD 構築などの品質ソリューションに関する業務 	クラウド/車両制御など専門知識を持つエンジニアモビリティサービスに関する開発知見やノウハウ企画・開発・保守と対応できるワンストップ対応力
中部サービス	● 自動車産業を対象とする技術情報部門(部品表・P D M・C A D)、企業情報部門(販売・ファイナンス・経理)、企業情報部門(人事・生産物流)向けのICTサービス全般	大手自動車メーカーとの繋がりや業務ノウハウ創業期からの直接取引による信頼関係豊富な業務経験(部品表・生産管理・調達・人事・経理)からくるレガシーシステムの知見
西日本サービス	 関西・北陸エリアの業務SIおよびEOSソリューションを活用したSIサービスを提供 物流・製造領域の IoT 分野を中心とした商品の企画・開発・保守・運用業務・製品サービスの提供 FA/産業機器、医療ヘルスケア分野を中心としたシステム開発・検証・保守・運用・導入サービスの提供 	 ● 物流ソリューションにおける顧客別カスタマイズ対応 ● 空港、製造工場などの特殊案件に対する実績

【セグメント情報】サービスインテグレーション事業



ICTのトータルインテグレーター

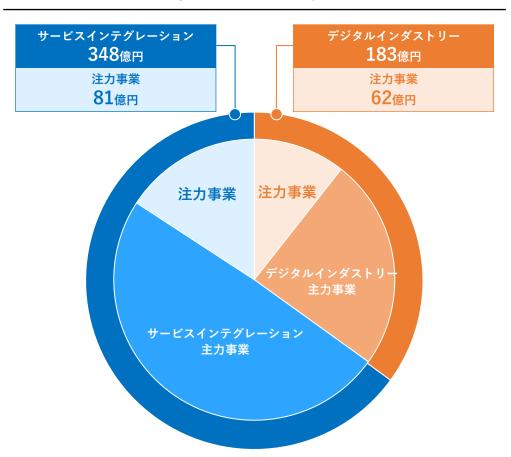
		事業概要	強み
インテグレーション	エンタープライズ	 マイクロソフト社のDynamics 365、Microsoft 365、Azure等のクラウドを活用した コンサル・システム開発・保守運用業務 官公庁、自治体向けソリューション・システム開発・保守運用業務 	SFA領域での実績、ノウハウ官公庁、自治体向けクラウド開発の実績編入
	AXサービス	● マイグレーションサービスを活用したICTモダナイゼーションに関するコンサル ティング・システム開発・保守運用業務	● マルチ対応が可能、ワンストップ対応力● 豊富なノウハウ×自動化ツール×専門技術者
	ビジネスシステム	● 銀行・保険・クレジットカード・証券・リースなど金融分野を対象としたシステム 開発・保守運用業務	金融業務のノウハウを熟知した技術者開発から運用を含めた一気通貫の提案対応力
アーキテクト	セキュリティ	● 各種セキュリティサービス、セキュリティ機器の監視・運用業務● 認証技術を基盤としたオフィスセキュリティに関する製品開発・販売、ソリューションサービス、システム開発・保守運用業務	製品系:マルチメーカー対応、全国の販売チャネルを保有サービス系:マルチベンダー対応、対応監視範囲の広さ
	プラットフォーム	● ICT システムおよびクラウドサービスの企画検討から、設計・構築・移行・運用まで ライフサイクルマネジメント全般に関する業務	ICTインフラの設計・構築・移行・運用までワンストップ 対応力マルチベンダー・マルチクラウド対応可能
	データセンター	● データセンターサービス、クラウドサービスに関する業務● システムの運用設計・導入支援・運用管理サービスに関する業務	エンジニア常駐による24H365D対応が可能100%グリーン電力採用
	グループ会社	■ ニアショア開発・構築・保守運用業務● 人材派遣サービス	● 大手メーカーとの繋がりや業務ノウハウ

※2024年2月よりサービスインテグレーション事業の組織の再編成を行いました。

注力事業について(2024年1月期実績)



全社売上531億円



注力事業:独自の特長を生かした事業分野

デジタルイ	生産・物流 ソリューション	Visual Factory LogiPull.	製造業向けの製品サービスに加え、物流ソリューション「LogiPull」を追加し、生産現場から物流までのデジタル化支援・DX戦略支援を行う
ンダストリー	モビリティ サービス	◆ Plus Location。 ⇒ SimuField*-SC	主に自動車産業のコネクティッド分野における車載/交通ビッグデータを活用したサービスを展開する
	マイクロソフト 連携サービス	Convergent*	マイクロソフト社との連携ビジネスを推進、 主にDynamics 365/Azure基盤の経営分 析・マーケティングでDXを支援する
サービスイン	マイグレー ションサービス	Re@nove	レガシーICT刷新、クラウド移行やシステ ム・アプリ環境のDXを支援する
ンテグレーショ	セキュリティ サービス	Cyber NEXT* #74XE#31974Y13-232 SmartSESAME XY-NEWS	ネットワークに繋がるICT要素をセキュリティの脅威から防御する製品群を保有し、セキュリティのコンサル・設計・構築・運用サービスを行う
ン	DX クラウド基盤	BizVision	クラウドプラットフォームに自社製品のア プリケーションを載せクラウド化を推進

免責事項



- ✓ 本資料は、投資を勧誘することを目的として作成されたものではございません。
- ✓ 本資料に含まれる将来の業績に関する見通しは、日本経済や情報サービス産業の動向、 その他本資料作成時点において入手している情報による判断および仮定により、算出しております。 従いまして、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における内外の状況変化等により変動 する可能性があることをご承知おきください。
- ✓ 本資料の記載内容は、当社の許諾を得ずに複製または転記、転載等を行わないようお願いいたします。

【お問い合わせ先】

株式会社シーイーシー

コーポレート統括本部 事業推進本部 経営企画部 IR担当 **TEL:03-5789-2442**

コーポレート統括本部 管理本部 経理部 IR担当 **TEL:046-252-4111**

E-mail: IR@cec-ltd.co.jp