

# 2027年1月期 第1四半期決算補足資料

---

株式会社シーイーシー | 9692 |

# Agenda

目次

**1 2027年1月期 第1四半期 経営成績**

---

**2 2027年1月期 業績見通し**

---

**3 Appendix**

---

## 2027年1月期 第1四半期 業績概要

- インフラ構築およびセキュリティサービスが官公庁向けで大幅伸長
- 前年同期比で売上高は+17.2%、営業利益は+29.7%となり過去最高を更新
- 受注高は+20.6%、受注残高は+38.6%伸長となり過去最高

## 2027年1月期 業績見通し

- インテグレーションセグメントが業績貢献、他の2セグメントも計画線上で推移し、上期業績予想を上方修正（※通期連結業績予想は第2四半期決算にて開示予定）
- 中長期的な成長を目指し、継続的な投資を実施予定








## 株主還元


- 上期業績予想の修正に伴い、中間配当予想を5円増配の40円に修正
- 20億円を上限とした自己株式の取得および消却を決議

# 2027年1月期 第1四半期 経営成績

– 全ての指標で二桁伸長と好調に推移し、過去最高を更新

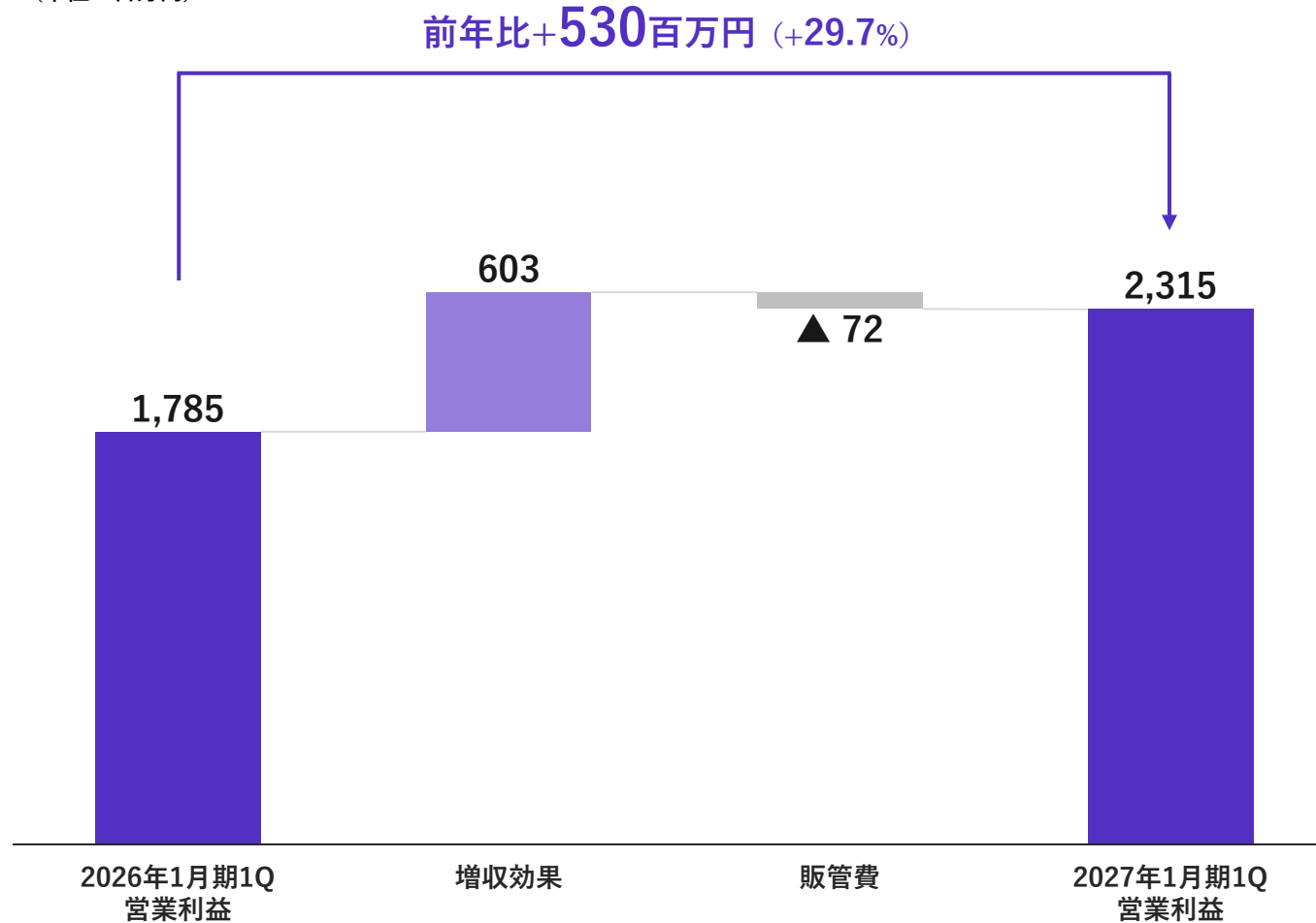
(単位：百万円)

|                         | 2026年1月期/1Q | 2027年1月期/1Q   | 前年同期比       |         |
|-------------------------|-------------|---|-------------|---------|
|                         |             |   | 増減額         | 増減率     |
| 売上高                     | 14,335      |  16,794      | +2,459      | + 17.2% |
| 売上総利益/同率                | 3,983/27.8% |  4,586/27.3% | +603/▲0.5pt | +15.1%  |
| 営業利益/同率                 | 1,785/12.5% |  2,315/13.8% | +530/+1.3pt | + 29.7% |
| 経常利益/同率                 | 1,826/12.7% |  2,336/13.9% | +509/+1.2pt | + 27.9% |
| 親会社株主に帰属する<br>四半期純利益/同率 | 1,260/8.8%  |  1,591/9.5% | +330/+0.7pt | + 26.2% |
| 受注高                     | 20,086      |  24,221    | +4,135      | + 20.6% |
| 受注残高                    | 21,915      |  30,379    | +8,464      | +38.6%  |

 : 過去最高

- 人材投資は計画通りに実施も、前期にM&Aなどの一過性要因があり、成長投資は微減
- 販管費は、就業環境改善（増床）に伴う賃料の増加により微増

（単位：百万円）



## 販管費

(+72百万円)

(うち、成長投資 ▲42百万円)

### 主な販管費の内訳

#### 増加要因

- ・ 給与に係る費用の増加 46百万円
- ・ 就業環境改善に伴う賃料の増加 35百万円
- ・ その他（のれん、消耗品費など） 100百万円

#### 減少要因

- ・ M&Aに関する費用の減少 61百万円
- ・ 研究開発費の減少 24百万円
- ・ その他 24百万円

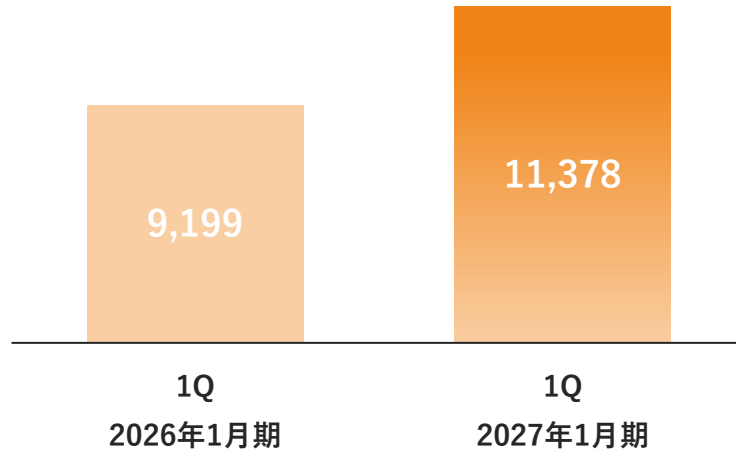
(単位：百万円)

|           | 2026年1月期/1Q |                | 2027年1月期/1Q |                | 増減額                  |                    |
|-----------|-------------|----------------|-------------|----------------|----------------------|--------------------|
|           | 売上高         | セグメント利益<br>/率  | 売上高         | セグメント利益<br>/率  | 売上高<br>(増減率)         | セグメント利益<br>(増減率)   |
| インテグレーション | 9,199       | 2,119<br>23.0% | 11,378      | 2,673<br>23.5% | + 2,179<br>(+ 23.7%) | + 553<br>(+ 26.1%) |
| コネクティッド   | 2,941       | 565<br>19.2%   | 3,003       | 634<br>21.1%   | + 62<br>(+ 2.1%)     | +68<br>(+12.2%)    |
| ソリューション   | 2,195       | 427<br>19.5%   | 2,411       | 457<br>19.0%   | + 216<br>(+ 9.9%)    | +30<br>(+7.2%)     |
| 全社費用※     | —           | ▲1,326         | —           | ▲1,449         | —                    | ▲123               |
| 合計        | 14,335      | 1,785<br>12.5% | 16,794      | 2,315<br>13.8% | + 2,459<br>(+ 17.2%) | +530<br>(+29.7%)   |

※全社費用とは、全社販管費から主に営業活動に係る費用を差し引いたもの

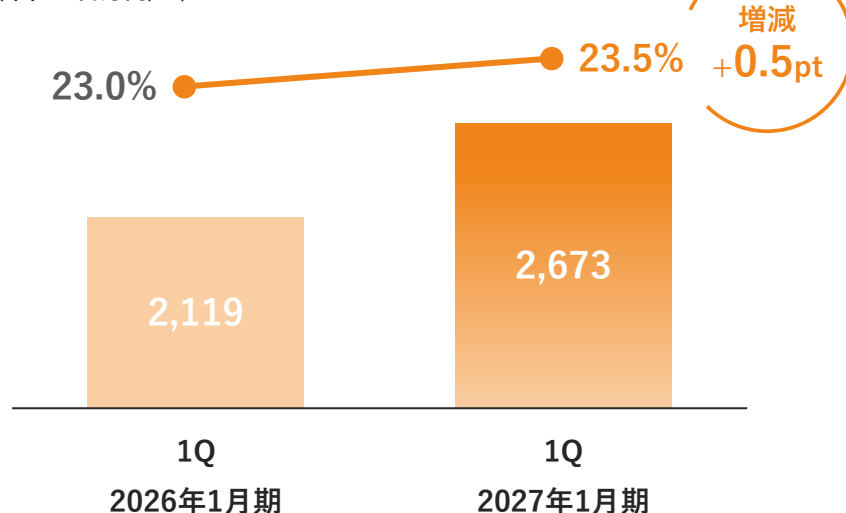
## 売上高

(単位：百万円)



## セグメント利益/同率

(単位：百万円/%)



+ : 増加 ± : 横ばい - : 減少

## 売上高

前年比 + **2,179** 百万円 + **23.7** %

**注力**

(+) **マイグレーションサービス事業**は、前期に取り組んだレガシーマイグレーション案件での施策が着実な成果に結実し、二桁伸長

(+) マイクロソフトサービス事業はMicrosoft 365を含むOA領域の構築案件が伸長

(+) システム・インフラ構築事業のシステム開発は自動車産業向け基幹システム開発が堅調  
インフラ構築は前期に引き続き官公庁向け大型案件が牽引

## セグメント利益

前年比 + **553** 百万円 + **26.1** %

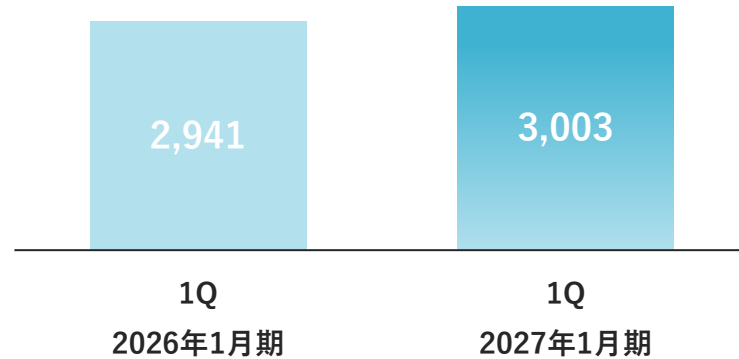
(+) 増収に伴う増益

(+) システム開発で採算性を高め、利益率は前年並みを維持



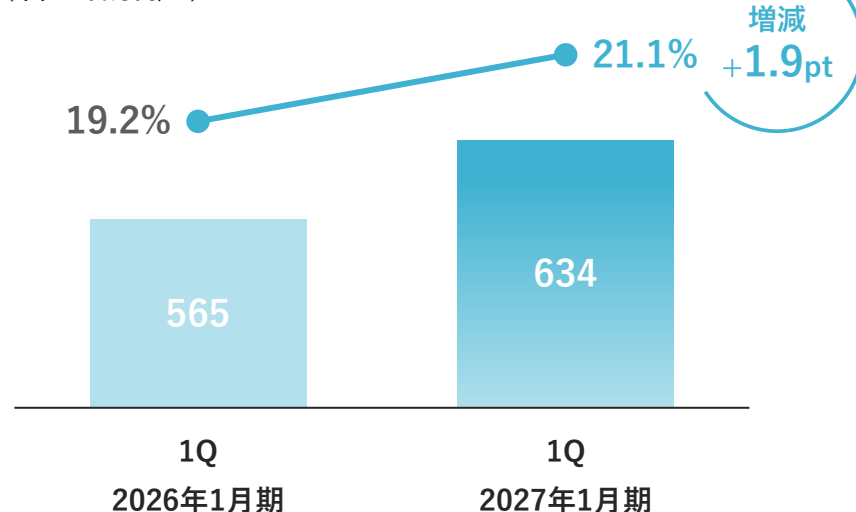
## 売上高

(単位：百万円)



## セグメント利益/同率

(単位：百万円/%)



+：増加 ±：横ばい -：減少

## 売上高

前年比 + **62** 百万円 + **2.1** %

注力

- (+) データマネタイゼーション事業はビッグデータ利活用基盤構築が牽引し伸長
- (-) クラウドサービス開発事業はクラウド需要は高いものの、特定案件終了の影響により減少
- (±) 制御シミュレーション事業は車載制御開発が伸長も、投資抑制の影響を受け微増
- (±) 品質マネジメント事業は各社コスト抑制傾向も、AI活用した次世代検証の需要増加

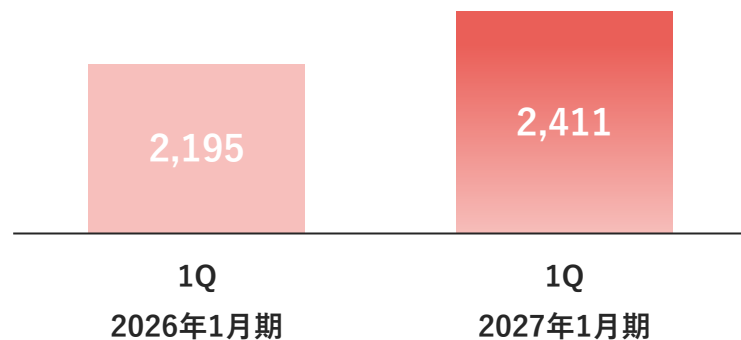
## セグメント利益

前年比 + **68** 百万円 + **12.2** %

- (+) 利益率の高いデータマネタイゼーション事業の伸長
- (+) 開発案件での継続的な生産性向上策の実施により利益率改善

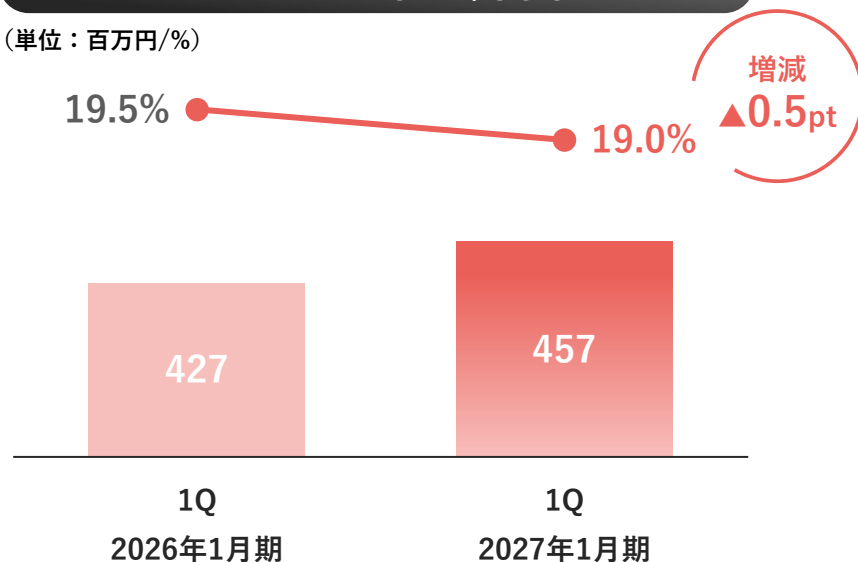
## 売上高

(単位：百万円)



## セグメント利益/同率

(単位：百万円/%)



+：増加 ±：横ばい -：減少

## 売上高

前年比 + **216** 百万円 + **9.9** %

注力

- (+) セキュリティサービス事業は特に官公庁向けに自社製品が大幅伸長
- (-) データセンター事業再編に伴う一部の契約終了および新規契約獲得の遅れにより減少
- (+) 業界特化型ソリューションは医療系が活況

## セグメント利益

前年比 + **30** 百万円 + **7.2** %

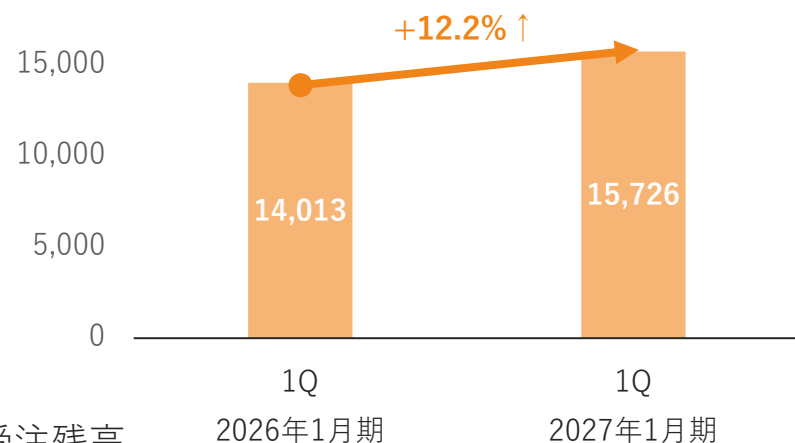
- (+) 増収に伴う増益
- (-) データセンター移設期間により、新旧データセンターの運営費用が重複発生

| 注力事業      |              | 2027年1月期/1Q<br>実績 | 2027年1月期<br>目標値 | 進捗率   | 2026年1月期/1Q<br>実績 | 前年同期比  |
|-----------|--------------|-------------------|-----------------|-------|-------------------|--------|
| インテグレーション | マイグレーションサービス | 1,381百万円          | 4,600百万円        | 30.0% | 1,009百万円          | +36.9% |
| コネクティッド   | データマネタイゼーション | 819百万円            | 3,500百万円        | 23.4% | 749百万円            | +9.3%  |
| ソリューション   | セキュリティサービス   | 1,307百万円          | 6,000百万円        | 21.8% | 1,037百万円          | +26.0% |
| 全社推進      | クラウドサービス     | 5,231百万円          | 19,000百万円       | 27.5% | 4,456百万円          | +17.4% |

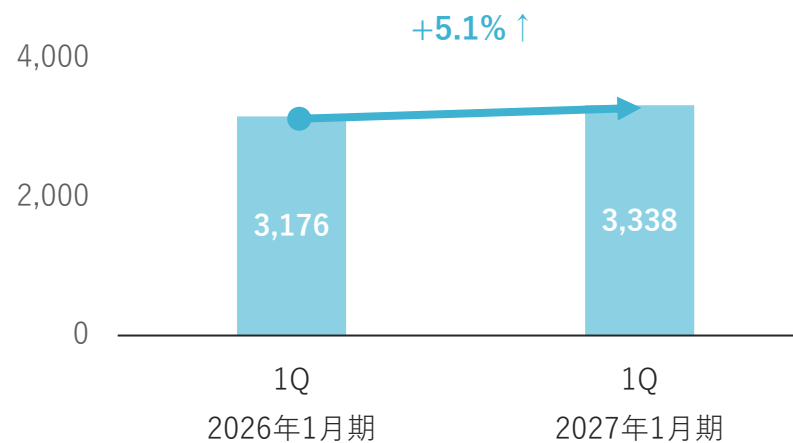
－ 全セグメントにおいて、受注高、受注残高ともに前年同期比で増加

受注高  
(百万円)

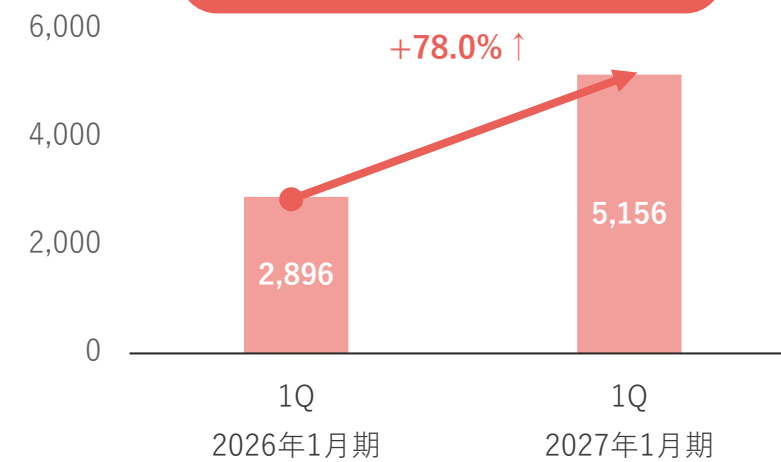
インテグレーション



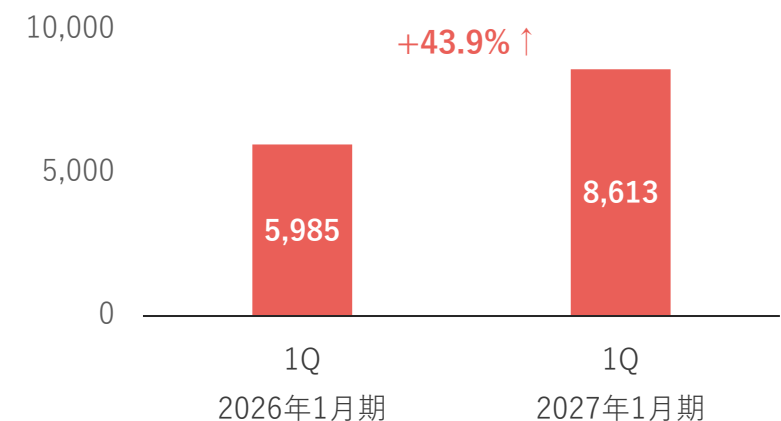
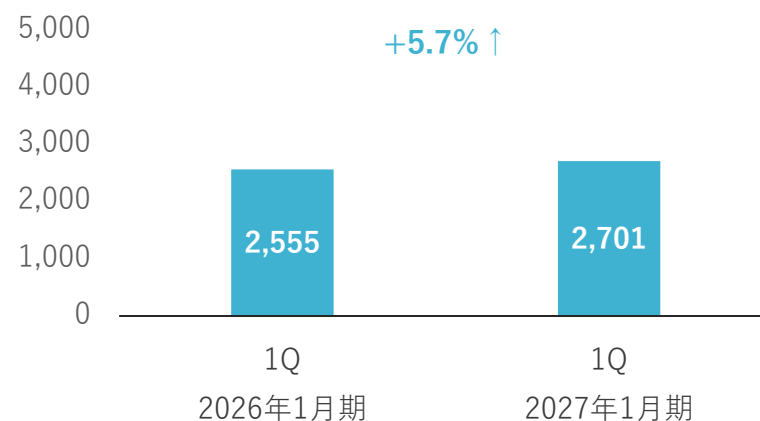
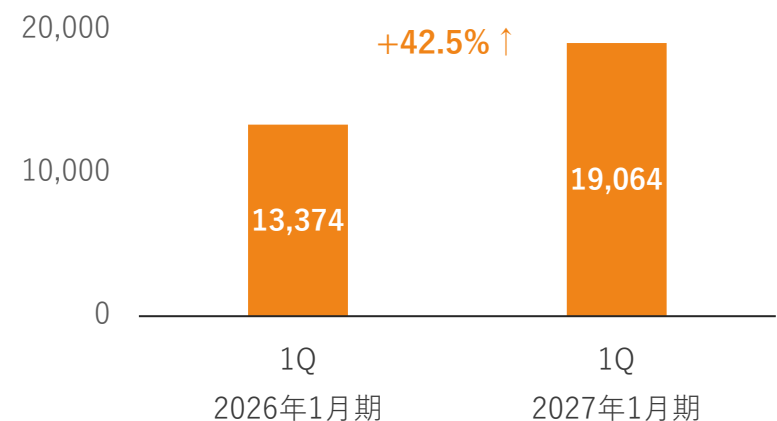
コネクティッド



ソリューション



受注残高  
(百万円)



(単位：百万円)

|                     | 2026年1月期/1Q      | 2027年1月期/1Q      | 前年同期比  |        |
|---------------------|------------------|------------------|--------|--------|
|                     |                  |                  | 増減額    | 増減率    |
| 製 造 業<br>(構 成 比)    | 5,717<br>(39.9%) | 6,217<br>(37.0%) | +499   | +8.7%  |
| 通 信・情サビ業<br>(構 成 比) | 2,858<br>(19.9%) | 3,574<br>(21.3%) | +715   | +25.0% |
| 金 融 業<br>(構 成 比)    | 1,485<br>(10.4%) | 1,632<br>(9.7%)  | +146   | +9.8%  |
| 流 通 業<br>(構 成 比)    | 978<br>(6.8%)    | 1,274<br>(7.6%)  | +296   | +30.3% |
| 官 公 庁<br>(構 成 比)    | 1,576<br>(11.0%) | 2,603<br>(15.5%) | +1,026 | +65.1% |
| そ の 他<br>(構 成 比)    | 1,717<br>(12.0%) | 1,492<br>(8.9%)  | ▲224   | ▲13.1% |
| 合 計                 | 14,335<br>(100%) | 16,794<br>(100%) | +2,459 | +17.2% |

| 業種別のポイント                                    |
|---|
| <b>【製 造】</b><br>自動車産業向け基幹システムの<br>開発案件が堅調   |
| <b>【通信・情サビ】</b><br>グループ会社の連結影響              |
| <b>【金 融】</b><br>マイグレーション案件の増加               |
| <b>【流 通】</b><br>ヘルスケア領域で案件増加                |
| <b>【官 公 庁】</b><br>セキュリティサービスにおける<br>自社製品の拡販 |

(単位：百万円)

|          | 2026年<br>1月末 | 2026年<br>4月末 | 増減額    | 増減率    | ポイント                     |
|----------|--------------|--------------|--------|--------|--------------------------|
| 流動資産     | 46,210       | 45,712       | ▲497   | ▲1.1%  | 【総資産】 減少<br>売掛金及び契約資産の減少 |
| うち現金及び預金 | 25,200       | 28,807       | +3,607 | +14.3% |                          |
| 固定資産     | 16,000       | 16,318       | +318   | +2.0%  | 【負債】 減少<br>買掛金の減少        |
| 総資産      | 62,210       | 62,031       | ▲179   | ▲0.3%  |                          |
| 流動負債     | 17,400       | 18,363       | +962   | +5.5%  | 【自己資本】 増加<br>利益剰余金の増加    |
| 固定負債     | 2,206        | 1,026        | ▲1,180 | ▲53.5% |                          |
| 自己資本     | 42,581       | 42,608       | +27    | +0.1%  |                          |
| 自己資本比率   | 68.4%        | 68.7%        | —      | +0.2pt |                          |

# 2027年1月期 業績見通し

将来像

## 価値創出と持続可能な社会の実現

基本方針

## 人とAIが共存・協働する組織の実現

固有の強みにAI技術を掛け合わせ競争優位を確立



顧客の事業成長への貢献と当社事業領域の拡大

AI活用推進の  
基本戦略

## 当社の強み

顧客業務を深く理解し、  
実業務に適用する実装力

- 開発力  
自ら開発をやり切れる確かな開発力  
模倣の難しい希少な資産で、最大の競争優位
- OT領域の実績  
現場の制御・運用技術（OT）に根差した知見  
デジタル・フィジカルで機能するAIの実装力
- ドメイン理解  
長年培った業務知見と顧客理解  
AIを成果に繋げるための土台

## 注力するAI技術

AIと企業データを繋ぎ、  
事業の成果に変える技術

- パーティカルAI  
業界・業務に特化したAI活用
- エージェント型AI  
自律的にタスクを遂行するAI
- フィジカルAI  
現場で動き物理世界と相互作用するAI
- データインテリジェンス  
データを整備・連携し、AI活用を支える基盤

## 価値創出

人とAIによる新たな価値創出

- 業種固有課題の解決による顧客事業成長加速  
開発力 × ドメイン理解 × パーティカルAI
- 現場に根付く持続的な事業変革  
OT領域実績 × パーティカルAI × フィジカルAI
- 人とAIの協働で組織の生産性と付加価値向上  
ドメイン理解 × エージェント型AI × データインテリジェンス

推進機軸

① 研究開発・ナレッジの蓄積

② AI人材の育成・リスクリング

③ データ品質・ガバナンス体制の整備

④ 自社商材へのAI機能の組み込み



## – AIの社会実装を推進する取り組み

### AI Librarium株式会社との資本業務提携の検討開始



- 「AIとの共存」を方針として、AIの社会実装を推進
- 当社が培ってきた開発力・データ活用力・自社商材とAI Librarium社が有するAIコンサルティングおよびAIエージェント開発における高度な専門性の有機的な融合を模索

### 生産性を向上させる包括的な提案・技術支援

#### 提案・技術支援範囲



#### 某文具メーカー事例

- AIチャットボット導入により月間約200件の問い合わせのうち、約1/3を自動回答。顧客の利便性を維持しながらサポート工数の軽減を実現
- 回答制限の適切な設計により安全性・信頼性を担保
- 将来を見据えた基盤構築により、AI活用を今後のビジネスのセンターピンとする体制を確立

## – AI活用による工数削減により事業領域の拡大と新たな収益機会を創出

コンサルティング・企画

要件定義

基本設計

詳細設計

製造・実装

単体テスト

結合テスト

総合テスト

運用・保守

### 収益機会の増加

AI利用準備のため  
人の知見を要する作業が増加

### AI活用により開発工数の約30-60%※を削減

コードの逆生成による  
設計書作成・タスク分解

属人的な  
手書きコーディング

単体テストの  
コードの作成・実行

### 収益機会の増加

AI利用に伴い  
人による検証作業等が増加

## 事業領域の拡大と新たな収益機会

### コンサルティング・企画

- AI活用の適用範囲の特定・構想策定
- 保有データのアセスメント（量・質評価）

### 開発・インテグレーション

- AIモデル構築（OSS・LLM・RAG）
- 基幹システムや業務フローと連携するためのインテグレーション
- データ基盤構築（データ収集・蓄積・統合・加工・分析基盤）

### 運用・保守

- AIモデルやセキュリティ確保のための各Opsを適用した運用保守（xxOps）
- AI組み込みシステム全体の運用保守

### サービス・その他

- AI進化による業務複雑化に対応する伴走型サービス
- AI組み込みシステム向けセキュリティサービス

- 国内経済の変化に注視は必要も、IT/DX投資は高水準で推移する見込み
- 売上高、営業利益、経常利益で過去最高予想を上方修正

(単位：百万円)

|                        | 上期予想<br>(修正前) | 上期予想<br>(修正後) | 増減額<br>(増減率)      | 2026年1月期<br>上期実績 | 増減額<br>(増減率)       |
|------------------------|---------------|---------------|-------------------|------------------|--------------------|
| 売上高                    | 32,850        | 35,000        | +2,150<br>(+6.5%) | 30,843           | +4,156<br>(+13.5%) |
| 営業利益/同率                | 3,800/11.6%   | 4,100/11.7%   | +300<br>(+7.9%)   | 3,451/11.2%      | +648<br>(+18.8%)   |
| 経常利益/同率                | 3,820/11.6%   | 4,130/11.8%   | +310<br>(+8.1%)   | 3,516/11.4%      | +613<br>(+17.4%)   |
| 親会社株主に帰属する<br>中間純利益/同率 | 2,600/7.9%    | 2,800/8.0%    | +200<br>(+7.7%)   | 2,384/7.7%       | +415<br>(+17.4%)   |

(単位：百万円)

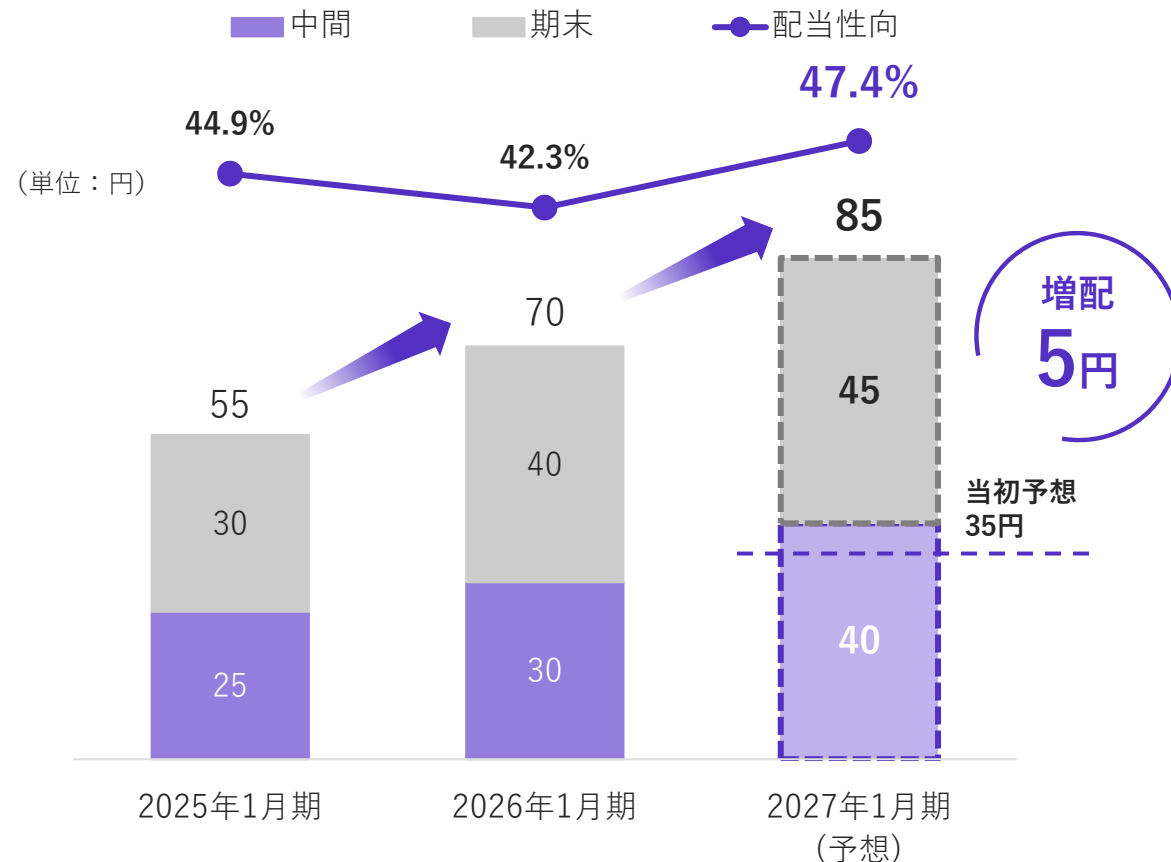
|                      |                | 2027年1月期<br>1Q実績 | 2027年1月期<br>通期予想 | 進捗率   | 2026年1月期<br>1Q実績 | 増減率    |
|----------------------|----------------|------------------|------------------|-------|------------------|--------|
| インテグレーション<br>セグメント   | 売上高            | 11,378           | 43,800           | 26.0% | 9,199            | +23.7% |
|                      | セグメント利益<br>/同率 | 2,673<br>/23.5%  | 9,450<br>/21.6%  | 28.3% | 2,119<br>/23.0%  | +26.1% |
| 内、注力事業               | 売上高            | 1,381            | 4,600            | 30.0% | 1,009            | +36.9% |
| コネクティッド<br>セグメント     | 売上高            | 3,003            | 12,700           | 23.7% | 2,941            | +2.1%  |
|                      | セグメント利益<br>/同率 | 634<br>/21.1%    | 2,815<br>/22.2%  | 22.5% | 565<br>/19.2%    | +12.2% |
| 内、注力事業               | 売上高            | 819              | 3,500            | 23.4% | 749              | +9.3%  |
| ソリューション<br>セグメント     | 売上高            | 2,411            | 11,500           | 21.0% | 2,195            | +9.9%  |
|                      | セグメント利益<br>/同率 | 457<br>/19.0%    | 2,185<br>/19.0%  | 20.9% | 427<br>/19.5%    | +7.2%  |
| 内、注力事業               | 売上高            | 1,307            | 6,000            | 21.8% | 1,037            | +26.0% |
| 全社推進事業<br>(クラウドサービス) | 売上高            | 5,231            | 19,000           | 27.5% | 4,456            | +17.4% |

## – 中長期的な資本政策として、成長投資との両立を図りながら株主還元を強化



## 配当金額/配当性向

- 中間配当は5円増配の40円を予想



## 自己株式の取得および消却

20億円

- 自己株式の取得について

|            |                         |
|------------|-------------------------|
| 取得株式の種類    | 当社普通株式                  |
| 取得し得る株式の総数 | 1,200,000 株 (上限)        |
| 取得価額の総額    | 2,000,000,000 円 (上限)    |
| 取得期間       | 2026年6月12日から2026年11月30日 |
| 取得方法       | 東京証券取引所における市場買付         |

- 自己株式の消却について

|         |                  |
|---------|------------------|
| 消却株式の種類 | 当社普通株式           |
| 消却株式の総数 | 上記で取得した自己株式の全株式数 |
| 消却日     | 2027年1月15日       |

# Appendix

## – AIおよびセキュリティ領域で資本業務提携を推進



### AIスタートアップ企業とのパートナーシップを検討

#### 目的

資本業務提携により、同社が有するAIコンサルティング、およびAIエージェント開発における高度な専門性と当社の開発力・データ活用力・自社商材の有機的な融合を図り、業界特性に応じた最適なAIソリューションの提供を目指す

|      |                                 |
|------|---------------------------------|
| 会社名  | AI Librarium株式会社                |
| 設立   | 2025年 9 月                       |
| 所在地  | 東京都千代田区丸の内1-6-5 丸の内北口ビルディング 9 F |
| 代表者名 | 代表取締役CEO 西川 智章                  |
| 事業内容 | コンサルティング                        |
| 資本金  | 1,500万円                         |



### セキュリティ企業の株式追加取得により連携強化

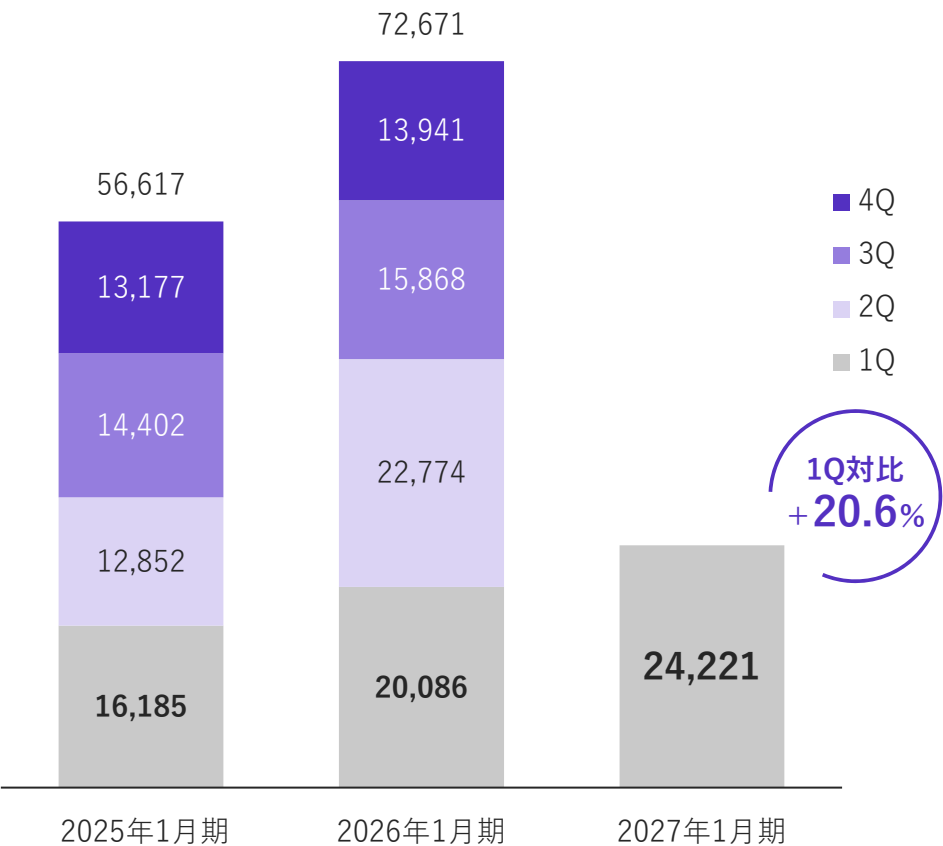
#### 目的

同社の株式を追加取得することで、両社が保有する製品およびサービスのシームレスな連携や相互の保守業務遂行、周辺システムの共同開発など、より円滑な事業連携と強固な関係を構築し、認証セキュリティ市場における優位性と収益性の向上を目指す

|      |                              |
|------|------------------------------|
| 会社名  | 株式会社ディー・ディー・エス               |
| 設立   | 1995年 9 月                    |
| 所在地  | 東京都新宿区西新宿六丁目12番1号パークウエストビル8F |
| 代表者名 | 代表取締役 池 要翰                   |
| 事業内容 | バイオ事業、クラウド認証サービス事業           |
| 資本金  | 1,000万円                      |

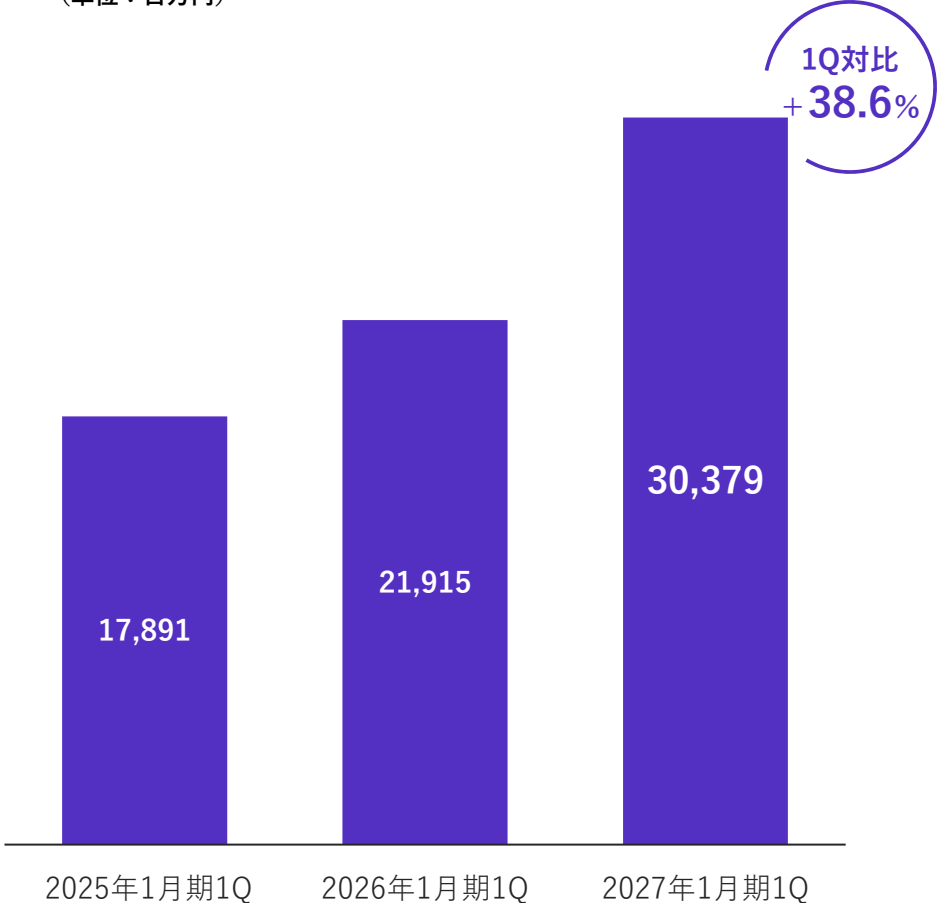
受注高

(単位：百万円)



受注残高

(単位：百万円)

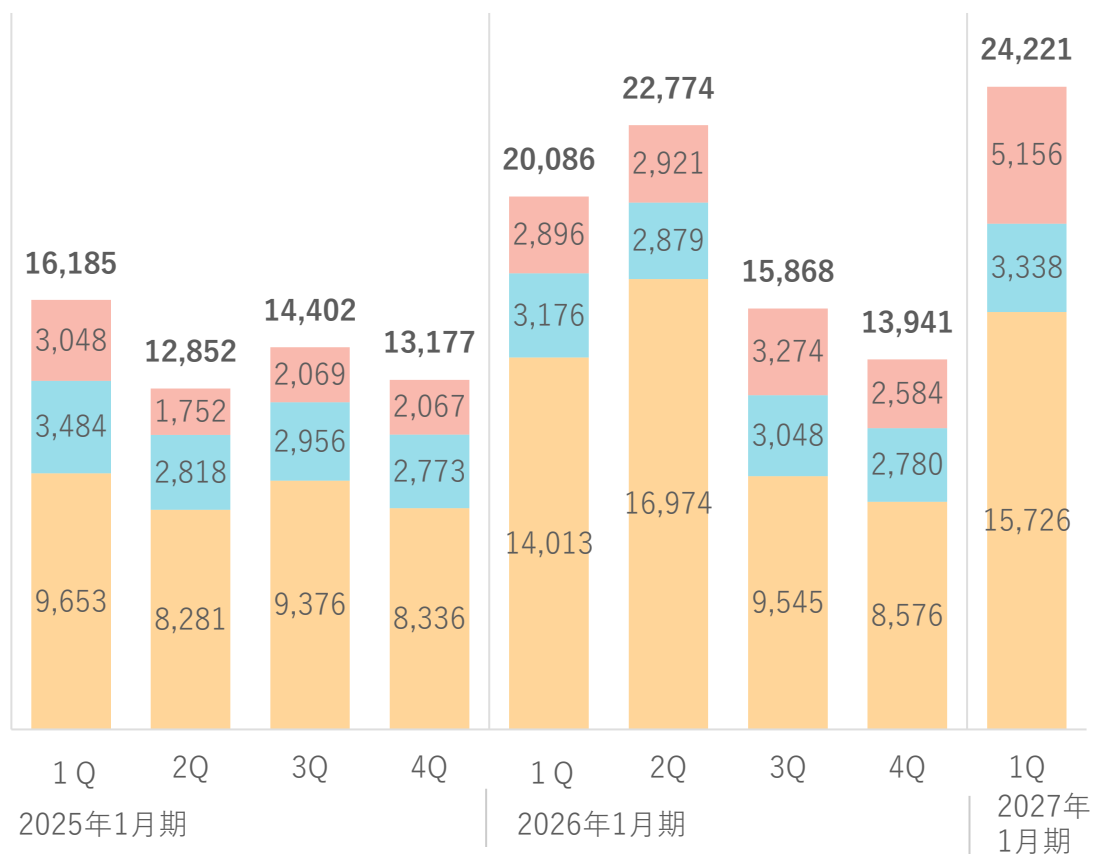




# 四半期受注高・受注残高推移（セグメント別）

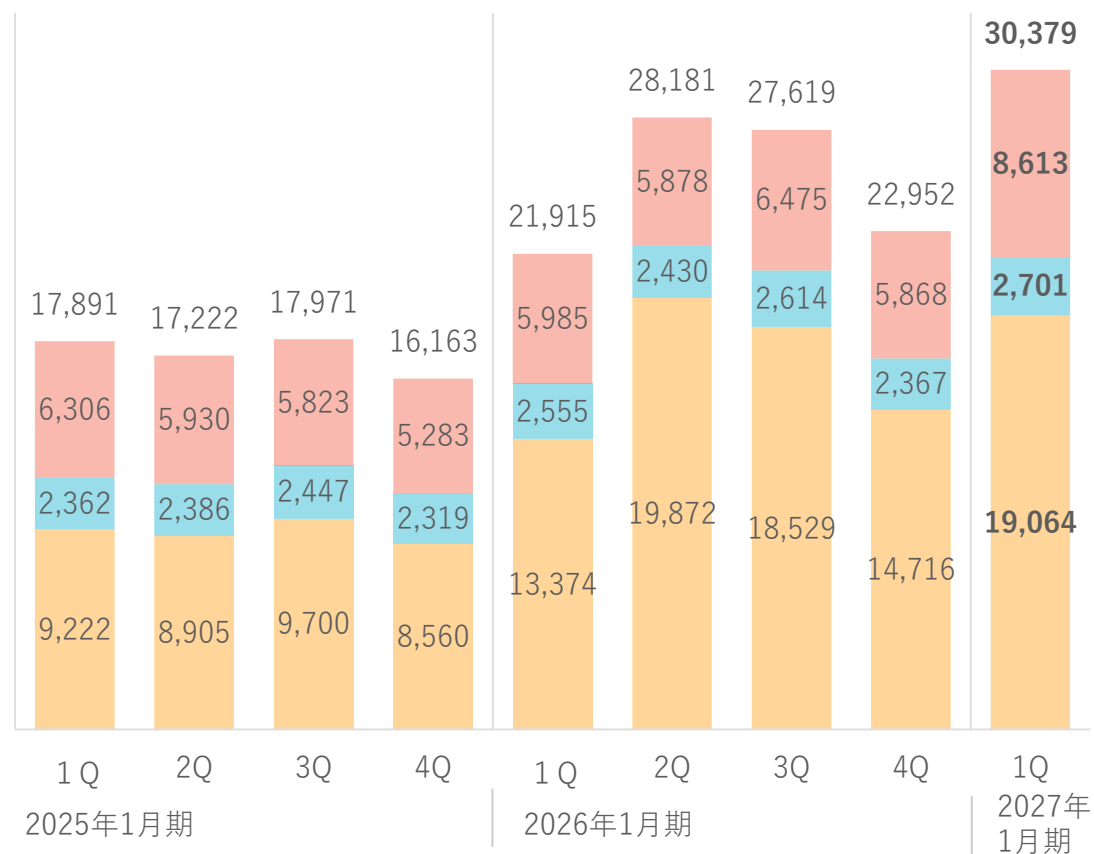
## 受注高

（単位：百万円）



## 受注残高

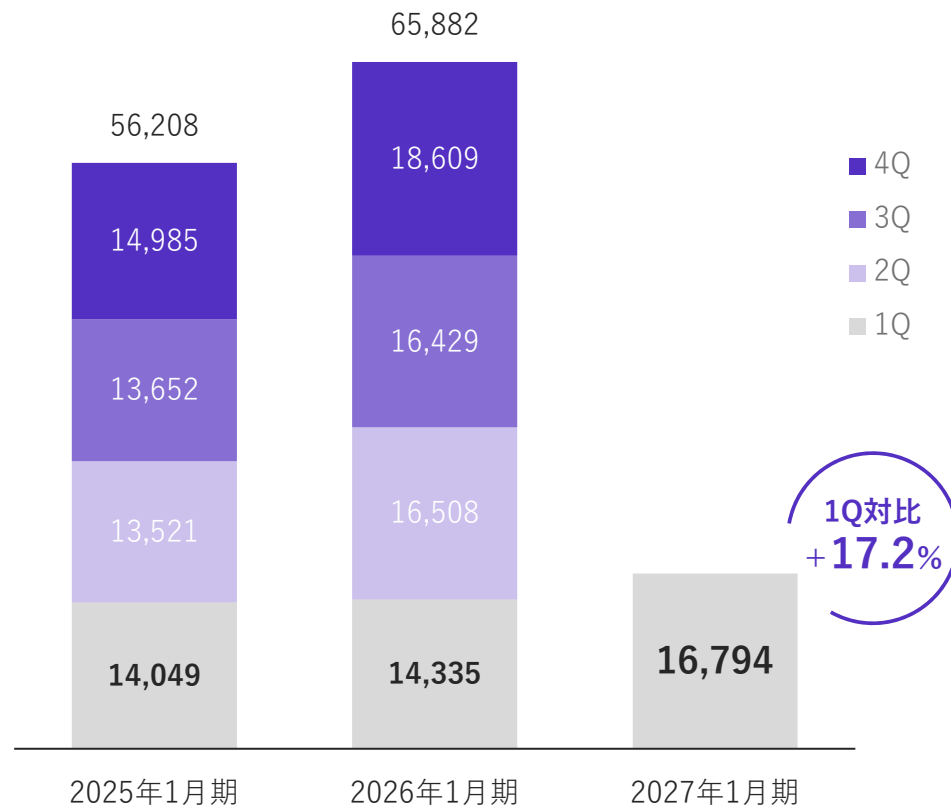
（単位：百万円）



■ インテグレーション ■ コネクティッド ■ ソリューション

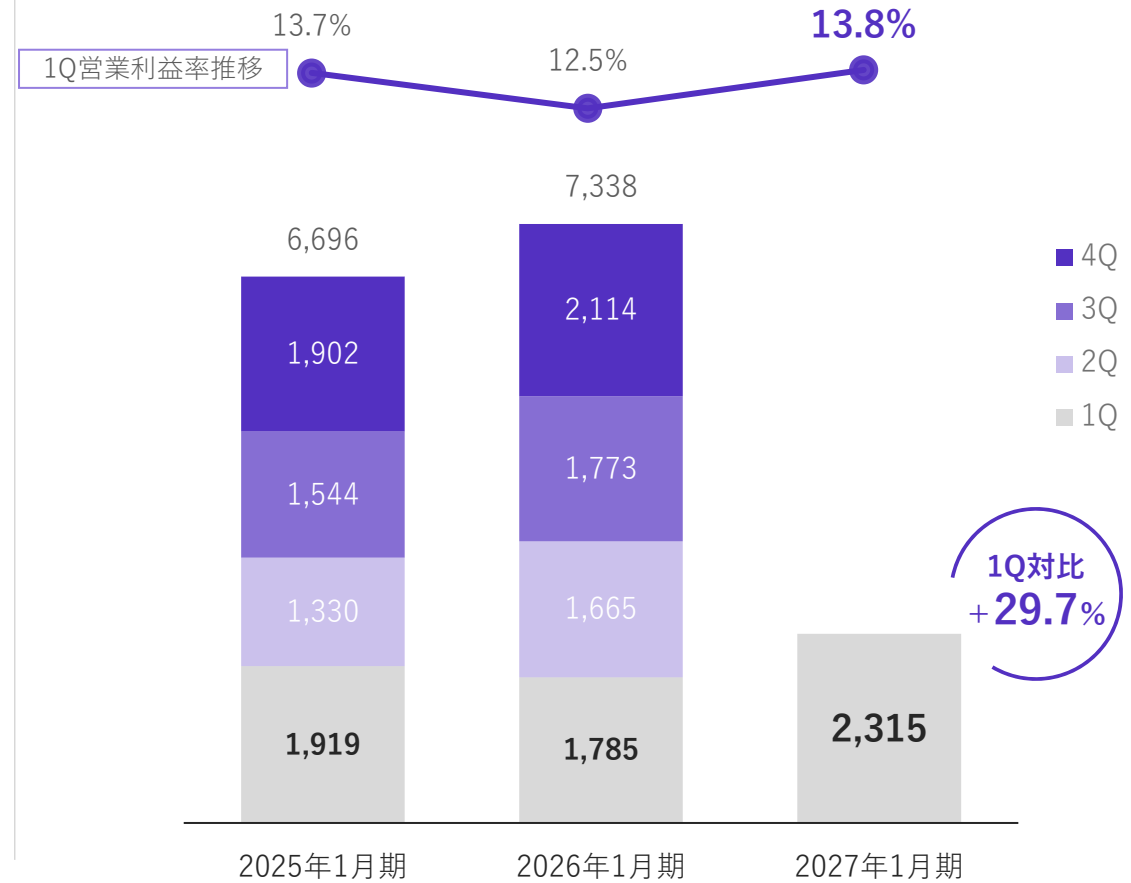
## 売上高

(単位：百万円)



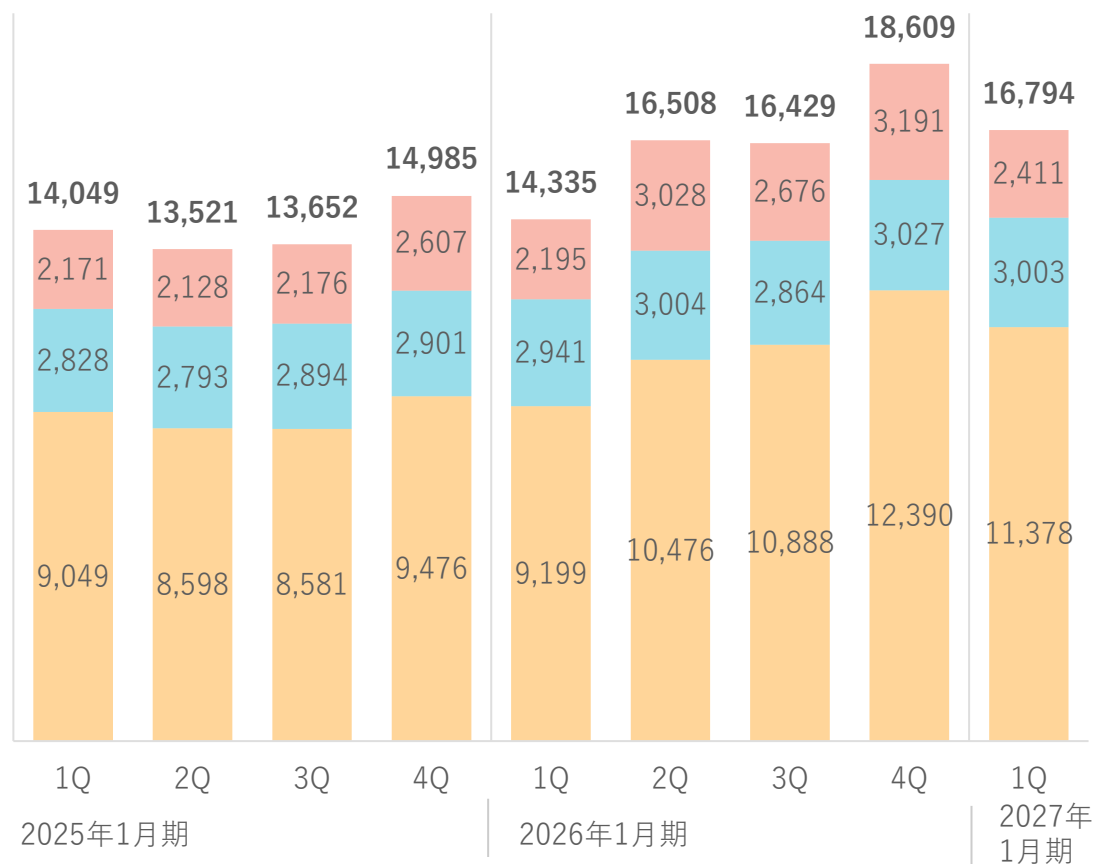
## 営業利益/同率

(単位：百万円/%)



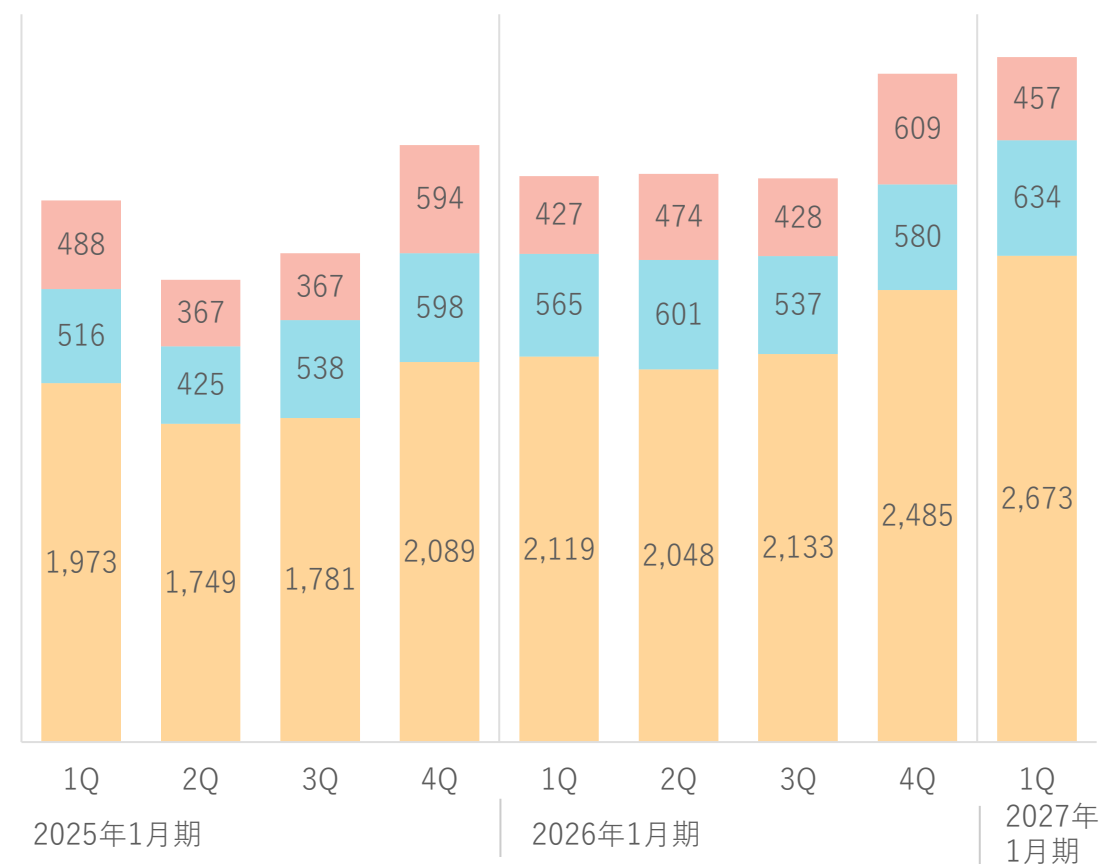
## 売上高

（単位：百万円）



## セグメント利益

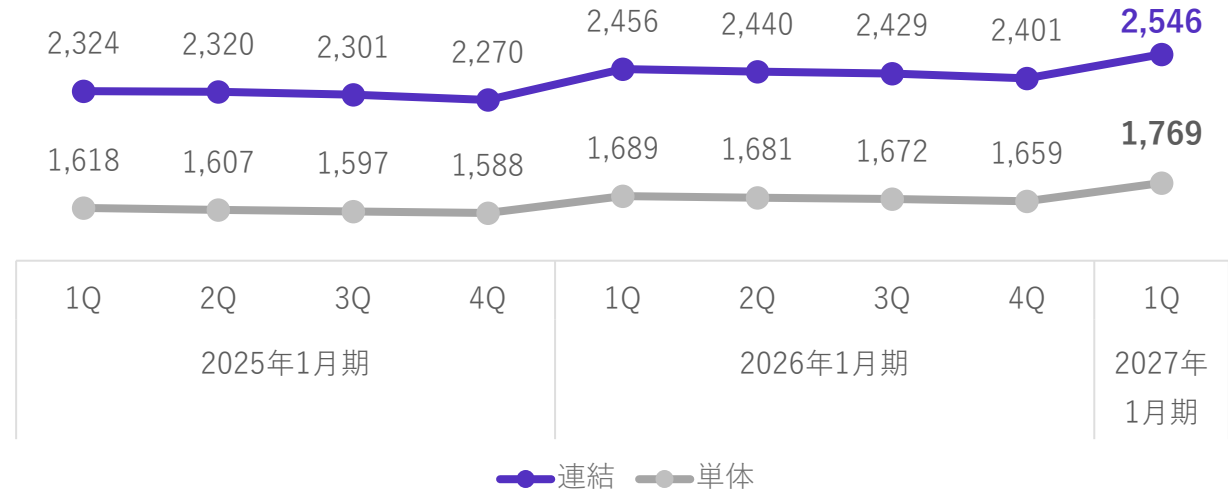
（単位：百万円）



■ インテグレーション ■ コネクティッド ■ ソリューション

## その他の指標

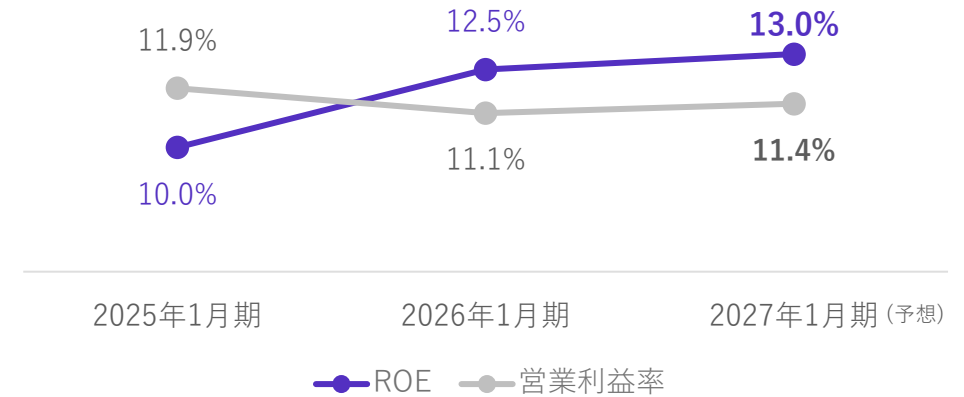
### － 従業員数の推移 (名)



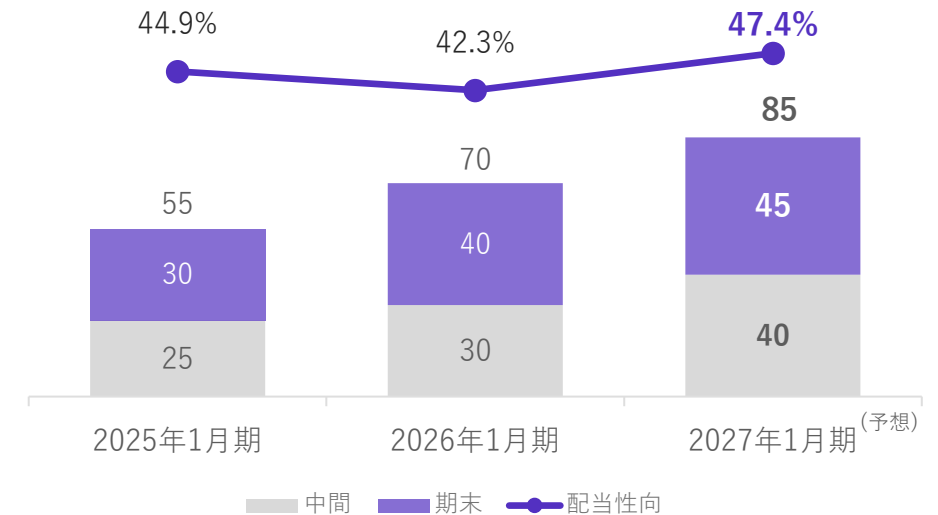
### － パートナー人数の推移 ※<sup>1</sup> (名)



### － ROE・営業利益率推移



### － 配当性向および配当金推移



## 中長期の成長とさらなる事業拡大を見据え、福岡事業所を新オフィスへ移転

オフィス移転に際し、従業員の声を取り入れ、利用シーンごとの使い分けを容易にする可動式設備や、多目的スペース、Web会議用の完全個室を揃えました  
さらに、執務エリアの各所にオープンミーティングスペースを設けたことで、従業員同士のコミュニケーションを促進し、創造的かつ活気のあるオフィス環境を目指します

詳しくはこちら

<https://www.cec-ltd.co.jp/news/2026/7305.html>



## 中期経営計画における重点テーマの一つ「職場環境の整備改善」の一環として、恵比寿本社を増床

今回の増床では、開放感のある受付スペースを設けることで、顧客を迎える第一接点としての空間を強化しました  
また、すべての従業員が快適に業務に取り組めるよう、執務エリアの段階的なリニューアルを進めるとともに、将来的な人員増加にも対応できる就業環境の整備・向上を実施してまいります

詳しくはこちら

<https://www.cec-ltd.co.jp/news/2026/7312.html>



## 情報システムの企画・コンサルティング・アプリケーション開発を活用し、顧客業務のICT全般をトータル提供

|  | 事業概要  | 強み   |
|--|---|--|
| <b>注力事業</b><br><br><b>マイグレーションサービス事業</b> | <ul style="list-style-type: none"> <li>● 企業のDX実現のための、インフラストラクチャー（メインフレーム/オフコン/仮想化基盤）およびアプリケーションのマイグレーション・モダナイゼーションに関連するサービス提供</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ インフラからアプリケーションまで対応可能</li> <li>✓ レガシー（メインフレームやオフコン）からオープンレガシーまで対応可能</li> <li>✓ マルチアーキテクチャー、マルチベンダー、マルチプラットフォームの対応が可能</li> <li>✓ 豊富なノウハウ×自動化ツール×専門技術者</li> <li>✓ コンサルティング、開発、保守/運用までトータルサポート</li> </ul> |
| <b>マイクロソフトサービス事業</b>                     | <ul style="list-style-type: none"> <li>● マイクロソフト クラウドサービス（Dynamics 365、Microsoft 365、Power Platform、Azureなど）の導入コンサル・システム開発・保守運用業務</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 基本機能を強化する豊富な独自テンプレート</li> <li>✓ 他クラウドサービスとの連携もサポート</li> <li>✓ 導入相談から運用支援、定着支援までトータルサポート</li> <li>✓ 蓄積されたノウハウ・高い技術力・豊富な実績</li> </ul>   |
| <b>システム・インフラ構築事業</b>                     | <ul style="list-style-type: none"> <li>● 官公庁、自治体向け、銀行・保険・証券など金融分野向けシステム開発・保守運用業務</li> <li>● ICT インフラおよびクラウドサービスの企画検討から、設計・構築・移行・運用までライフサイクルマネジメント全般に関する業務</li> <li>● クラウドサービスを活用したコンサルティング・インテグレーションの提供</li> <li>● 自動車産業を対象とする技術情報部門、企業情報部門や人事・生産物流向けのICTサービス全般を提供</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 創業期からの直接取引による信頼関係</li> <li>✓ 官公庁、自治体向けの開発実績</li> <li>✓ 豊富な業務経験からくるレガシーシステムの知見</li> <li>✓ ICTインフラの設計・構築・移行・運用までワンストップ対応力</li> <li>✓ 大手自動車メーカーとの繋がりや業務ノウハウ</li> </ul>                                   |
| <b>グループ会社</b>                            | <ul style="list-style-type: none"> <li>● ニアショア開発・構築・保守運用業務</li> <li>● 人材派遣サービス</li> </ul>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 大手企業との繋がりや業務ノウハウ</li> </ul>   |

# コネクティッドセグメント

## クラウドと連携する IoT システムの開発や、データの分析や利活用を支援する製品・サービスの提供

|                                      | 事業概要   | 強み  |
|--------------------------------------|--|---|
| <b>注力事業</b><br><b>データマネタイゼーション事業</b> | <ul style="list-style-type: none"> <li>● ビッグデータ分析の企画、収集、基盤構築、分析に関する業務</li> <li>● ビッグデータ収集基盤、利活用に関する ICT 製品/サービスの提供</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ ペタバイト級の大量データの分析基盤構築技術を保有</li> <li>✓ 工場 IoT 向けの独自のデータ収集基盤製品を保有</li> <li>✓ モビリティや製造現場の専門知識を持つエンジニアが多数在籍</li> </ul>                                 |
| <b>クラウドサービス開発事業</b>                  | <ul style="list-style-type: none"> <li>● クラウドサービス、スマホアプリを対象としたソフトウェア開発・運用に関する業務</li> <li>● DevOps を支援する ICT 製品/サービスの提供</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ AWS Well-Architected パートナーとして、クラウドや AI など専門知識を持つエンジニアが多数在籍</li> <li>✓ クラウドの運用保守までワンストップで対応可能</li> <li>✓ DevOps や自動テストを支援する商品ラインアップが豊富</li> </ul> |
| <b>制御シミュレーション事業</b>                  | <ul style="list-style-type: none"> <li>● エッジデバイスを対象とした組み込みソフトウェア開発に関する業務</li> <li>● シミュレーションやデジタルツインに関する業務や ICT 製品/サービスの提供</li> <li>● 工場 IoT 向けの ICT 製品/サービスの提供</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 車両制御や工作機械の専門知識を持つエンジニアが多数在籍</li> <li>✓ 工場 IoT を支援する商品ラインアップが豊富</li> </ul>  |
| <b>品質マネジメント事業</b>                    | <ul style="list-style-type: none"> <li>● IoT システム全体のソフトウェア品質に関する業務</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 品質検証技術の専門知識を持つエンジニアが多数在籍</li> <li>✓ デバイス、クラウドだけでなく IoT システム全域に関する品質マネジメントができる</li> </ul>   |
| <b>グループ会社</b>                        | <ul style="list-style-type: none"> <li>● 情報システムに関する構築、導入、保守、運用、ならびにパッケージ販売</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 大手企業との繋がりや業務ノウハウ</li> </ul>  |

# ソリューションセグメント

■ 高度なセキュリティ技術と堅牢なデータセンターサービスを活用し、公共、文教、物流、医療、ヘルスケアなど多様な分野に対応したソリューションを提供

|                          | 事業概要  | 強み   |
|--------------------------|---|--|
| 注力事業<br>セキュリティ<br>サービス事業 | <ul style="list-style-type: none"> <li>● サービス系（Cyber NEXT）：コンサルティング、診断、インテグレーション、監視・運用業務などのセキュリティソリューションを総合的に提供</li> <li>● 製品系（SmartSESAME）：認証技術を基盤としたオフィスセキュリティに関する製品開発・販売、ソリューションサービス、システム開発・保守・運用業務</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ サービス系：マルチベンダー対応、対応領域・範囲の広さ</li> <li>✓ 製品系：マルチメーカー対応、全国の販売チャネル保有自治体導入1,000団体以上の実績</li> </ul>                               |
| データセンター事業                | <ul style="list-style-type: none"> <li>● クラウドサービス、データセンターサービス、ネットワークサービスのサービス企画・開発・運営</li> <li>● システム運用設計、導入支援、運用管理サービスの提供</li> </ul>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 24時間365日有人による監視・運用</li> <li>✓ メガクラウドと低遅延・高速接続によるマルチクラウド</li> <li>✓ データの国内保管によるデータ主権の確保</li> <li>✓ 100%グリーン電力採用</li> </ul> |
| 業界特化型<br>ソリューション         | <ul style="list-style-type: none"> <li>● 物流・製造・公共（自治体含む）領域の業務改善に向けた商品の企画・開発・保守・運用業務・製品サービスの提供</li> <li>● 医療機器・ヘルスケア分野向けにクラウド技術を活用した商品の企画・開発・保守・導入・運用・製品サービス提供</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 顧客ニーズ（運用）に適した物流サービスの提供</li> <li>✓ 空港、製造工場などの特殊案件に対する導入実績</li> <li>✓ 業界に特化した知見やノウハウを活用したサービス群</li> </ul>                   |



|       |  |
|-------|--|
| 名 称   | 株式会社シーイーシー<br>Computer Engineering & Consulting Ltd.   |
| 設立年月日 | 1968年2月24日   |
| 上場取引所 | 2022年4月（プライム市場）<br>2001年7月（東証一部）   |
| 資本金   | 65億8千6百万円  |
| 売上高   | 658億8千2百万円（2026年1月期）   |
| 各種許認可 | <ul style="list-style-type: none"> <li>■経済産業省システム監査企業台帳登録企業</li> <li>■経済産業省情報セキュリティサービス台帳登録企業</li> <li>■プライバシーマーク認定事業者11820032（14）</li> <li>■JQA認定 <ul style="list-style-type: none"> <li>・品質マネジメントシステム<br/>ISO9001:2015（登録証番号JQA-1481）</li> <li>・情報セキュリティマネジメントシステム<br/>ISO/IEC27001（登録証番号JQA-IM0007）</li> <li>・クラウドサービス情報セキュリティマネジメントシステム<br/>ISO/IEC27017（登録証番号JQA-IC0040）</li> <li>・ITサービスマネジメントシステム<br/>ISO/IEC20000（登録証番号JQA-IT0005）</li> <li>・環境マネジメントシステム<br/>ISO14001:2015（登録証番号JQA-EM7701）</li> </ul> </li> <li>■電気通信工事業 国土交通大臣（般-4）第28700号<br/>（許可年月日：2022年11月21日）</li> </ul> |

|       |                                   |
|-------|-----------------------------------|
| 従業員数  | 2,546名（2026年4月30日現在）              |
| 連結子会社 | 8社                                |
| 本社事務所 | 〒150-0022 東京都渋谷区恵比寿南1-5-5 JR恵比寿ビル |
| 代表者   | 代表取締役社長 姫野 貴                      |
| 事業内容  |                                   |

## ■インテグレーションセグメント

従来のシステム開発を中心に、情報システムの企画からインフラ設計・構築、運用まで、ICT全般をワンストップで提供

## ■コネクティッドセグメント

モビリティ分野やスマートファクトリー分野でのシステム開発や、デジタルデータを分析・活用したサービスを提供

## ■ソリューションセグメント

セキュリティ技術とデータセンターを活用し、多様な分野への自社の製品・サービスを提供



## 免責事項

- ◆ 本資料は、投資を勧誘することを目的として作成されたものではありません。
- ◆ 本資料に含まれる将来の業績に関する見通しは、日本経済や情報サービス産業の動向、その他本資料作成時点において入手している情報による判断および仮定により、算出しております。従いまして、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における内外の状況変化等により変動する可能性があることをご承知おきください。
- ◆ 本資料の記載内容は、当社の許諾を得ずに複製または転記、転載等を行わないようお願いいたします。

お問い合わせ先

### 株式会社シーイーシー

コーポレートグループ 管理本部 経営戦略室 IR担当

☎ 03-5789-2442

コーポレートグループ 管理本部 財務経理部

☎ 03-5789-2441

✉ [IR@cec-ltd.co.jp](mailto:IR@cec-ltd.co.jp)